

# 春节想回老家多待几天 妻子却带孩子回了娘家

一戈赛挺：主持人你好 ,马上又到春节了 ,可我家在这时候发生了家庭矛盾 ,都不知道怎么处理。

主持人：是夫妻俩吵架了吗？

一戈赛挺：是啊。我是丽水人 ,老婆是永康人 ,平时都在永康工作 ,很少回丽水老家。今年春节放假9天 ,我就想带她们回去多待几天 ,我老婆却不愿意。为此 ,我们昨晚吵了一架 ,闹得很不愉快 ,甚至她还把女儿带回岳父岳母家住了。

主持人：你们之前过年都回老家待几天呢？

一戈赛挺：我们大多数都是在永康吃年夜饭 ,正月初一、初二才回丽水老家 ,然后住一两晚就回永康 ,时间

比较紧凑。今年计划除夕当天回去 ,正月初三回来 ,这样的话在老家能够多陪陪父母。

主持人：你这想法也能理解 ,难得回老家一趟 ,能够多待一天也好。

一戈赛挺：嗯 ,我家小孩今年8岁了 ,老家的亲戚有些还没怎么见过 ,今年想带她多走走亲戚。在永康工作后 ,老家那边的同学朋友都很少有机会见面 ,今年刚好几个朋友约我聚餐 ,我也想参加。毕竟 ,多年没见的朋友 ,在一起聊聊天联络联络感情也不错。

主持人：你妻子为什么不想回丽水？是不是可以听听她的想法 ,再好好商量一下呢？

一戈赛挺：我也说不清楚她为什么抗拒

到丽水 ,可能生活习惯不同 ,但我觉得更多的还是她不愿意到丽水。今年 ,她更是以小孩要做作业为由 ,认为在丽水多待一天就会耽误孩子做作业。说实话 ,我家小孩学习挺认真的 ,年前就能把作业做完。

主持人：一家人还是要多沟通 ,或者你们夫妻俩不妨听听孩子的意见 ,想不到丽水多玩几天。

一戈赛挺：小孩挺乐意回去的 ,之前节假日回去的时候 ,她总觉得玩不够。现在 ,我们夫妻俩关系有点僵 ,我感觉她不尊重我 ,完全不把我的想法当一回事。其实 ,我们之前也发生过矛盾 ,她总是只考虑自己的感受 ,不把别人的意见当回事。昨晚吵架后 ,她甚至还说 大不了不过了 ,好像要离婚一样。

# 冬日限定烤鸭面竟是鸭架 商家退款但不认错

可达鸭：主持人 ,想和你分享一件很搞笑的事情。

主持人：什么搞笑的事情 ,说来听听。

可达鸭：前几天 ,我去外面吃饭 ,看到一个商家的宣传单上写着冬日限定烤鸭面。我觉得蛮新奇的 ,还没吃过烤鸭面 ,就进店点了一份尝尝。结果 ,一碗18元的面 ,居然连一片烤鸭肉都没有 ,全是鸭架。

主持人：商家没给你换一份？会不会是太忙给你漏放了。

可达鸭：我当时和店员说这个烤鸭面怎么没有肉。店员和我说他做不了主 ,让我有事向店长反映。我就打了店长电话 ,和他说烤鸭面没有肉 ,都是鸭架。店长态度挺好的 ,就说给我退款 ,但他不承认宣传有问题。

主持人：如果烤鸭面没有烤鸭肉 ,就是货不对板 ,怎么会没有问题呢？

可达鸭：我当时就说了 ,我不需要赔偿 ,只要求他们提供烤鸭的购买依据 ,来证明他们的烤鸭面确实是烤鸭。店长见我态度坚决 ,就和我说他买的都是大酒店烤鸭剔骨完的鸭架 ,说东西品质都很好的。

主持人：用剔骨后的鸭架当 烤鸭 ,莫非这 烤鸭面 是 鸭架面 的升级版说法？

可达鸭：我当时都懵了 ,我说 烤鸭面核心不得是烤鸭肉吗？总不能买鸭骨头当烤鸭吧？店长还说 鸭架熬汤鲜 品质有保障 ,完全回避没有肉 的问题。

主持人：那最后退款成功了吗？

可达鸭：

退款是退了 ,但心里总有个疙瘩。后来 ,我看他们店里还有其他客人点烤鸭面 ,端上来也是鸭架 ,好多老人和小孩吃的时候都在扒拉 ,好像在找肉似的。我本来想提醒两句 ,结果店员一直盯着我 ,我也没好意思开口。

主持人：这是用概念混淆消费者。商家要是提前标注 烤鸭架面 ,大家愿买愿吃没人说啥 ,但打着 烤鸭面 的旗号卖鸭架 ,就是货不对板。

可达鸭：对呀 ,我现在看到 冬日限定新奇口味 的宣传都有点怕 ,就担心再遇到这种 文字陷阱 。也想借着这事提醒大家 ,遇到这种情况该维权就得维权 ,不然商家只会一直钻空子。

主持人：你说得对 ,后续可以向市场监管部门反映 ,让商家规范宣传。咱们花钱消费 ,图的是明明白白。

# 所谓 价格倒退30年 只是商家营销话术

帆布包：主持人 ,有一件事想和你吐槽。

主持人：发生什么事了？说来听听看。

帆布包：我前几天在抖音平台上看到附近有个家纺店宣传说店铺到期撤店 ,商品清仓甩卖 ,价格倒退30年 ,看着很诱人。

主持人：价格倒退30年？看来单价只有两位数啊？

帆布包：我当时想肯定是白菜价 ,第

二天就去店里看了。店里人很多 ,我看中一个四件套 ,就问商家多少钱 ,结果商家告诉我999元。我还没死心 ,心想可能是我看中的材质贵。我打算再看看其他价格合适的 ,结果店里的东西都是好几千元的 ,999元可能算便宜的。

主持人：这听起来是商家吸引眼球的噱头啊！现在 ,很多线下商店用撤店清仓 做幌子 ,抬高价格 ,就是利用消费者的捡漏心理。

帆布包：没错 ,商家宣传 到期撤店 ,

根本就是套路。

主持人：这种营销手段确实不厚道。作为消费者 ,我们得学会辨别。下次再看到类似广告 ,你可以先通过平台查评价 ,或问下具体价位 ,避免白跑一趟。

帆布包：是的 ,吃一堑长一智。我以后会更加谨慎 ,不轻信夸张宣传 ,毕竟时间和金钱都宝贵。

主持人：对 ,理性消费才是王道。你分享自己的经历也能提醒更多人避开这种坑。

中国县市区域报好专栏

说说大小事  
聊聊烦心事  
侃侃新鲜事

138600110

## 等个餐的工夫 座位被 请 走

蟹肉沙拉：主持人 ,我前几天在小吃店遇到一件事 ,不吐不快。

主持人：这是发生什么事了？

蟹肉沙拉：我点了份紫菜卷打包 ,找了张桌子坐下。当时 ,店里空位还有不少。没过两分钟 ,进来两位女士 ,径直走到我桌前问我是打包还是堂食 ,我刚回了 打包 ,她俩就立马让我腾位置 ,说她们要坐这个位置。

主持人：这就有点不讲理了吧？公共场所讲究个先来后到 ,况且空桌子又不是没有。

蟹肉沙拉：我也是这么跟她们说的。结果人家就说得在这张桌子上扫码点餐。这话让人觉得反倒是我碍着她们吃饭了。

主持人：这个理由挺牵强的 ,每张桌子都能扫码点餐 ,她们分明是认准了你的位置 ,硬找了个借口。

蟹肉沙拉：是啊 ,我当时懵了 ,还没反应过来 ,其中一个人已经一屁股坐到我对面了。另一个更可笑 ,让我站起来给她让道 ,要挤到我旁边来。我那会脑子一片空白 ,居然真的站起来让位了！

主持人：对方 步步紧逼 ,确实会让人一下子反应不过来。

蟹肉沙拉：更尴尬的是 ,我的紫菜卷还没做好 ,只能跟她俩挤在同一张桌子上 ,三个人大眼瞪小眼 ,那气氛别提多别扭了。

主持人：没想到等个餐的工夫 ,还能平白多出两个 同桌 。这件事最让人不舒服的 ,不是没有空位造成的冲突 ,而是 明明有空位 ,偏要抢别人的座 的那份刻意和自私。

蟹肉沙拉：是啊 ,等我拿着打包好的东西离开 ,才越想越火大。其实 ,打包就几分钟 ,她们都不愿意等 ,非要让我腾位置。现在想想 ,当时要是干脆利落说句 不 ,哪来这么多别扭事。以后 ,我自己的合理权益 ,绝不能让给不讲理的人。