

大司巷文化街区的 百家 摊位故事温馨 炎热暑假 这三名学生清凉中酸甜交织



市民购买冷饮



复盘摆摊经验



程。

一块牌匾，一个想法，一段故事。
给我们一个平台，让我们实践自己的想法，努力经营人生的第一段旅程。今年暑假，在市合乐社工服务中心负责人池荷的带领下，施元康、应鑫、胡钦锬三名困境学子开始了摆摊创业的旅程。
在这个过程中，记者跟随他们一起总结、一起成长，记录并分享这段酸甜交织的创业历程。

首日经营惨淡带给他们换产品的动力

各位路过的帅哥美女，我们这里有清爽的绿豆汤和冰凉粉，欢迎品尝。
7月11日晚，一声声略显嘶哑的吆喝声在我市大司巷文化街区的市集上响起。一个摊位前，三名学生面带着青涩，不断向周围路过的行人吆喝，不停地介绍着自己的产品。一些路人在驻足的同时，也慢慢上前询问价格并购买产品。

这是困境学生暑期社会实践活动的售卖现场。记者看到，3名学生身穿统一服装，货架上三个铁灰色的不锈钢食盒盛满了他们自制的绿豆汤、冰凉粉。另一边，印着他们原创设计的LOGO素味汁的杯子格外醒目。在前来购买的顾客扫描二维码后，享受到了一份淡淡的甜味，不少热心客户在品尝后还提出了意见：你们这个凉粉不够冰。

你们的标识有点暗看不清。学生们在感谢的同时也认真记下了改进的建议和操作细节。
第一天只卖出24杯，跟我们的预期相差甚远。施元康说。
摆摊首日，没有冰柜，产品销量自认不理想等诸多问题，给这几位年轻人上了社会的第一课。原来我以为卖冷饮是一件很容易的事情，真正试过才发现，

没有那么简单。我们要研究竞品、更新口味、调整价格，连基本的吆喝也得提前写好文本，要学习的地方太多了。还在读高三的应鑫告诉记者。
虽然第一天的营业额并不理想，朴实的他们还是将制作好的饮料，免费分给了周围的安保、保洁人员。回家后他们还进行复盘，总结当天摆摊的得失，为第二天的售卖做准备。

调整价格增加新品让销量翻倍

7月12日下午2时，记者来到金胜社区党群服务中心二楼，看看孩子们经过首日的失败后有何进步。
一进门，一股柠檬的清香混合着凉粉的香味在空气中弥漫。胡钦锬正在母亲视频指导下搅拌凉粉，施元康将柠檬包装袋撕开，清洗以后，再把柠檬切片倒入冰

水中备用，应鑫用手机将二人工作的过程拍摄下来，剪辑成短视频。
今天我们准备推出新品——柠檬茶，希望能有不错的效果。施元康说，这些柠檬是他们从一位爱心人士那里低价买来的。谈及为何选择柠檬茶，施元康打开了话匣子：去年暑假我在奶

茶店做过暑假工，通过我的观察，不少消费者对柠檬茶的购买欲望很强烈。它的利润空间也比较大。希望这款新品能得到市民的喜爱。
当晚6时，一行人准时出现在大司巷市集的老地方，不同于前一天，他们当天出摊的准备时间明显减少，吆喝的声音

也愈发熟练。我在网上查了一些资料，准备了每个人的话术，让人家听起来我们是专业的。胡钦锬给记者展示了一张白色的纸条，一手娟秀的字迹特别抢眼。在多种因素的加持下，当晚他们仅用2个小时就完成销售任务，卖出40多杯冷饮，成功的喜悦在每个人脸上荡漾。

相关链接

爱和陪伴支撑他们成长

从旁观者的角度来看，这三个孩子与其他学生并没有不同，真正的区别是不够自信。经过多日的摆摊锻炼后，原本自卑内向的他们也逐步变得自信大方起来。
一路走来，爱和关注支撑着他们的创业路。市合乐社工服务中心负责人池荷赞助了他们启动资金3000多元，并鼓励他们：亏了算我的，赚钱了你们

分。这给了他们极大的创业信心。市综合行政执法局多方联系，帮他们寻找合适的摆摊位置；市文发旅游发展公司为他们在大司巷文化街区提供专用摊位并免去租金；爱心人士帮他们连夜赶制招牌和加印LOGO；市党群服务中心和金胜社区党群服务中心给他们提供了临时休息点和备餐场所；隔壁的商家

都过来手把手帮他们布置摊位，教他们如何经营。
对于我们来说，人生的第一课就是感恩，这条路上有很多困难，但是想到这些叔叔阿姨和爱心单位提供我们这么多帮助，我们就有了继续下去的动力和决心。应鑫说。
24杯、40杯、71杯，他们的创业

之路并非一帆风顺，他们核算营业额和利润后发现，现在的生意还远未达到他们的预期，但他们对日渐增长的销量非常满意。行百里者，日积跬步。愿爱和关注让他们在成长路上挂起破浪风帆，让他们养成直面问题、解决问题的能力。

融媒记者 陈宏宇

文明健康 / 绿色环保 / 公益广告宣传



践行“浙风十礼” 争做文明市民

PRACTICE THE "TEN RITES OF ZHEJIANG STYLE" AND STRIVE TO BE A CIVILIZED CITIZEN

永康市融媒体中心 宣