

工业互联网平台助力中小企业 链式 数字化转型 小众工业品能 汇 成大市场

工业互联网作为新一代信息通信技术与工业经济深度融合的产物,不仅是数字产业化形成新的经济增长点,也是推动产业数字化转型的关键基础设施。工业互联网是张什么网?它能 联 起来什么?链式 转型有什么优势,解决了什么问题?5月10日,记者来到浙江宏伟供应链集团股份有限公司(以下简称 宏伟公司)寻找答案。

去年,在国家工信部公布的2022年工业互联网试点示范项目名单中,宏伟公司推出的宏伟天马工业互联网平台(以下简称 天马平台)成功入选,通过链接数万客户和百万产品,实现了工业品的透明、高效采购,为中小企业实现链式 数字化转型提供了坚实支撑。



宏伟公司园区航拍



宏伟公司大亚湾库

一张网 联 起 大中小

在宏伟公司的数字化展厅,一块数字大屏可视化呈现了天马平台的运行状态。大屏实时显示着来单情况、总体单量、商品上架数据以及全国各地的下单量、销售额等供需数据。

过去通过传真和邮件的方式,要花上一整天的时间跟各大供应商沟通,现在花1个小时就能完成。宏伟公司

信息数据中心总监邹波告诉记者,客户直接通过平台下单,供应商登录系统后,可以实现端对端的业务交流,从而提高采购效率。

据了解,宏伟公司成立于2001年,是一家集产品供应和服务为一体的平台型供应链管理企业,主要服务于能源行业和先进装备制造业。在实施数字供应链过程中,宏伟公司积极探索工

业互联网+供应链 模式的创新应用,并推出天马平台,提供工业品一站式采购服务,涵盖了电气、工具、劳保、办公、仪器仪表、金属材料、化工等多个类目的MRO产品。

用宏伟公司董事长吕宏伟的话来说,这是一张集商流、物流、信息流、资金流于一体,最终形成智慧流的大网,联 起来的是包括大型央企和中小

企业在内的数万上下游合作伙伴。通过整合核电供应链资源,天马平台为企业提供端对端的采购工具和智能推荐选型服务。在具体应用方面,通过API接口模式实现天马平台与企业自建电商平台的全流程打通,这一创新应用共享了产业链资源和服务,有效推动产业链上下游高效协同,以数字供应链帮助企业实现提质降本增效。

以大带小 强化供需对接

缺资金改不起 缺人才不会改 缺样本不敢改 一度是中小企业在数字化转型过程中面对的难题。在此背景下,大企业建平台、中小企业用平台 成为推动大中小企业融通发展的有效路径。

工业品需求侧是典型的 长尾效应,但工业品供应商因销售渠道复杂,往往无法直接触达最终需求方,只能通过层层分销方式流通,不仅增加了成本,还会导致管理和控制难度增加。邹波告诉记者,针对采购环节的堵点、痛点,天马平台聚焦工业大脑、互联质控、

供应链协同、智能仓储、智慧物流等业务场景,构建了供应链上下游基于供需关系的协同应用,基于天马平台的工业品交易,打破了传统的地域、渠道、规模等限制,简化了企业在采购过程中的操作复杂性和减轻成本负担。

据了解,截至目前,天马平台已先后与十多家央企平台完成对接,企业级客户数量超万家,现有170万个SKU,为中小企业的产品流通提供了丰富的渠道。2023年,天马平台带动公司销售额同比增长15%。

商品的丰富程度决定了服务客

户的广泛性。吕宏伟表示,把天马平台开放给中小企业,让他们的优质产品可以直接服务大型的央国企,这种供应渠道是他们原先所没有的,通过这种方式,有助于中小企业更好地融入到大企业的供应链和生态系统当中,从而显著提高产品价值和采购效率。此外,在 链式 数字化转型路径下,中小企业积累的成功经验和典型案例,也可以为大企业提供重要的参考和借鉴,这种 从大到小再到大的循环机制,有助于推动商流、物流、信息流、资金流的互联互通和

优化配置,从而形成 大江滔滔小溪流,小溪潺潺大江满 的良性发展生态。

供应链平台建设对于宏伟公司来说是非常重要的,我们现在有一个 万马奔腾 计划,我们希望把更多优秀的 马 引到我们天马平台,让他们比一比、晒一晒,最终形成非常强的竞争力。我们目标是五年内让15万家供应商进入,使我们这个平台的生态更加强大。我们最终的愿景是打造全球领先的工业互联网生态平台。吕宏伟说。

记者手记

看不见的生产力

近年来,我市深入实施数字经济创新提质 一号发展工程,按照 大企业建平台、中小企业用平台 思路,积极支持头部企业开展工业互联网建设,推动产业链、供应链上下游企业业务协同、资源整合和数据共享,助力中小企业链式 数字化转型。

工业互联网是张什么网?它能 联 起来什么?关于这个问题,文章其实只回答了一部分。工业互联网平台支持的数字化转型,除了为企业供应链网络连

接和协同提供了强大的技术支撑,还涉及智能制造与自动化、数据分析与云计算、物联网 等等。

根据建设和运营上的侧重不同,这张看不见的网可以交织出多种不同的发展模式和应用场景,它能让机器、数据和人之间进行高效沟通和协作,而所有的生产数据都会被收集起来,分析这些数据可以帮助企业优化生产流程,提高效率和质量。以大代小 模式也鼓励大企业开放其平台、技术等资源给中小企业

工业互联网

使用,以促进双方的协同发展。

最近,宏伟公司正着手搭建天马人工智能大模型,这一举措是基于其20多年在行业数据积累的基础上进行的。想象当每一位同事身边都有一个 智慧机器人 为他服务,我们的效率就会得到极大提高,面对客户的采购需求,我们能快速提供精准的解决方案。吕宏伟表示,希望通过AI赋能,有效地处理和分析行业数据,让供应链管理能力和AI技术的应用不仅

限于采购层面,还包括合同审核、风险把控、订单履约管理等场景,通过大数据分析、机器学习等手段,实时掌握供应链运营情况,从而推动供应链管理向智能化方向发展。

融媒记者 李一正

• 经信视界看制造 •
数字转型谋发展