

川 越千里击退 癌症之王

永康 平昌东西部医疗协作筑起百姓健康梦

浙川隔山海 “永”往谱新篇

本报讯(融媒记者 颜元滔) 阿公,感觉怎么样?可以下床活动活动,试着走走。5月29日,在四川省巴中市平昌县第二人民医院(以下简称 平昌二院),柳东走进病房,检查患者的恢复情况。

柳东是永康市第一人民医院普外科(肝胆胰外科)副主任医师,也是我市与平昌建立对口帮扶协作以来的第三批援川医生。

遇上柳医生,是我们一家人的幸运,我们打心底里感谢他。患者的儿子胡敬枝告诉记者,74岁的父亲前段时间确诊胰腺癌。所幸,经过柳东主刀手术后,他的

父亲目前已基本康复,不日便可出院。

据了解,胰腺癌是一种恶性程度高、早期诊断困难的恶性肿瘤,被中外医界称为“癌中之王”。由于该患者伴有糖尿病、缺血性心脏病等合并症,且肿瘤与部分血管、脏器粘连紧密,手术难度大、风险高。经过细致研究,柳东主张采用腹腔镜根治性顺行模块化胰脾切除术(L-RAMPS)。与传统开腹手术相比,L-RAMPS手术效果好、术后恢复快。

为了顺利实施手术,柳东与团队成员多次研讨病情,为患者量身定制手术方案。5月18日,柳东主刀平昌二院首

例L-RAMPS手术。经过10多个小时的连续奋战,他们成功切除肿瘤并完成根治手术。

换作以前,我们肯定劝病人转到上级医院治疗。平昌二院外科主任李丛成说,受限于医疗技术水平,基层医院往往无法开展此类手术。这次,患者在家门口就享受到高质量的诊疗,避免了来回奔波,减轻了医疗负担。对科室的其他医生来说,这也是一次宝贵的学习机会。

这并非柳东在平昌二院的第一个首例。自3月15日入职以来,柳东已实施四类手术10余例,其中腹腔镜左半肝切除、腹腔镜胃癌根治均为该院首例。

柳东的援川日记里,有他为自己设下的为期一年半援川之行的规划,包括

支援对口科室专科建设、推动腹部肿瘤综合治疗的应用、开展十二指肠镜诊治胆胰疾病等10多项计划。

据悉,自2021年与平昌建立对口帮扶协作以来,我市已选派内科、外科、急诊科等6个科室10名专家前往平昌开展医疗协作。截至目前,我市医疗专家在平昌开展新技术12项,填补多项医疗空白,开展培训26次,培训受益1543人次。

像柳医生一样的帮扶专家,为我们带来了先进的医疗理念和技术,留下了一支带不走的医疗队伍。平昌县卫健局乡村振兴办主任张英表示,随着东西部协作的不断深入,共建成果将惠及更多群众,这份跨越山海的帮扶情谊也将愈加深厚。



太平荷花初绽

夏意渐浓。日前,唐先镇太平新村荷花初绽。微风拂过,粉嫩的荷花与碧绿的荷叶竞相摇曳,美不胜收。据了解,再过十来天,太平荷花将大面积开放。融媒记者 王昊 杨成栋 摄

顺势、借势、乘势 把势能转化为发展动能

陈文祖 把准时代脉搏 勇立创新潮头

【个人名片】

陈文祖,武汉和泰汽车销售服务有限公司董事长,武汉永康商会执行会长,武汉金华商会副会长。

天下永商风采

从最初顺应电动工具行业发展势头,赚到第一桶金,到借着汽车行业飞速发展,开出8家4S店,再到如今乘着互联网经济的东风,将重心转向网约车业务,一路走来,陈文祖深刻领会了“顺势而为、乘势而上”的含义。在他身上,也体现永商敢作敢为、勇于创新、善于突破的精神。

顺势而为 销冠 开出8家4S店

1997年,25岁的陈文祖第一次踏上湖北的土地。哥嫂都在湖北荆州,于是我也来了。陈文祖说,凭借家乡电动工具制造能力强的优势,他赚到了第一桶金。后来,他又抓住为破产企业拍卖机械设备的机遇,完成了原始资本的积累。

2010年,陈文祖将目光锁定在自己最爱的领域——汽车行业。我从小就是

个汽车迷,爱研究车。对汽车行业颇有研究的陈文祖发现了低端越野车的广阔市场,在荆州开起汽车直营店。陈文祖说:卖得最好的时候,我们白天在荆州卖车,晚上到武汉调车。短短一两年时间,将总公司其他直营店抛在身后,荆州直营店的业绩冲到全国榜首。

荆州直营店的成功给了陈文祖信心。武汉九省通衢的地理位置和便利的交通条件,势必会带来更多机会。2012年,陈文祖投资600万元,在武汉开出第一家汽车4S店。2014年,他创新性地提出“互联网+汽车销售”的思路。短短一年,一家4S店在网络平台卖出1000辆车,净利润达1000万元。

“互联网+”将汽车从进货到销售的时间从4个月缩短至1个月。陈文祖说,公司资金周转速度越来越快,加之国产汽车迎来新的机遇,他不仅在武汉开出7家汽车4S店,还在荆州也开出1家汽车4S店,最多时员工有400多人。

乘势而上 加快拓展网约车业务

尽管汽车4S店效益颇丰,但拥有敏锐眼光的陈文祖也意识到,汽车4S店行业整体逐渐陷入困局,有些甚至濒临倒闭。而与之相反的,是网约车行业逐渐兴起。2019年,陈文祖再次转型,将公

司重心转向网约车业务。

当时缺乏经验,一进场就遭遇了“滑铁卢”。陈文祖苦笑着说,当时公司一口气买了40辆新车作为网约车,结果与网约车平台签约时才知道,该车型只能当“快车”,而不能当“专车”,以致于每辆车都亏损了6万元。

这次“事故”给了我教训,即便再看好某个市场,也要做好市场调研。但当时全国网约车市场都没有明确的规范,我们只能摸着石头过河。在做好充分市场调研后,陈文祖再次试水,买了200辆新能源汽车作为网约车。果不其然,盈利可观。

紧接着,新冠肺炎疫情给武汉带来了严峻考验。前两年,公司其实处于亏损状态,我把厂房、别墅都拿去抵押,但好在我们挺过来了。虽然陈文祖不愿多提困境,但也能窥见其于逆势中奋进的责任担当。

2022年4月,全国疫情防控形势整体趋稳后,陈文祖将公司的网约车增至1300辆,公司也成为武汉市黄陂区唯一的网约车公司。今年年底,公司的网约车预计将增至2000辆。

回顾自己走过的创业路,陈文祖说:我是一名党员,坚定地听党话、跟党走。只有把握住政策和商机的变化,才能跟上时代发展的步伐。

融媒记者 王贻江 李梦楚 邵思民

我市召开第二次 水库山塘提能保安推进会 加快解决遗留问题 加速消除安全隐患

本报讯(融媒记者 马忆玲 通讯员 卢晶晶) 5月26日,我市召开今年第二次全市水库山塘提能保安推进会,提速水库山塘提能保安工作,确保年度任务顺利完成。

2023年是我市存量带病水库山塘清零之年。据了解,今年我市计划实施水库除险加固21座、山塘整治227座,其中省民生实事水库任务12座。会议通报了水库山塘整治建设最新情况,明确了各类水库山塘整治建设时间节点及施工要求。

截至目前,我市水库山塘整治建设整体进度稍有滞后,随着梅雨季节、台风天气临近,水库山塘除险加固建设时间紧、任务重。会议提出,各责任单位要强化大局意识、责任意识和效率意识,加快解决遗留问题、加紧实施滞后任务、加速消除安全隐患,将水库山塘提能保安工作转变为防汛防台的有力保障。

会议要求,市水务局要认真落实水库山塘提能保安工程管理机制,修订完善安全生产应急预案,组织开展应急演练活动。市水投集团要进一步提高病险水库加固进度管理要求,严格按照计划组织施工,同时做好进度滞后水库的处理处罚,要求在10月底前水库主体工程全部完成。各镇(街道)要切实发挥监督管理职责,及时掌握、跟进辖区内水库山塘项目进度,加强安全生产隐患排查整治。各施工方要持续落实好“一图一专班一动态”的项目推进机制和亮码通报机制,确保92座综合整治山塘在6月底前完成65%,在9月底前全部完工;专项整治山塘方面,要求5月底完成79座、6月底完成48座、7月底完成8座。

会议还就在建水利工程安全及规范渣土处置治理工作进行部署,并针对水利建设工程施工用电问题进行安全培训。

