

品种丰富价格亲民 24小时扫码自取
自助糖水铺在我市走红



无人自助的饮料机很常见,但 无人自助+24小时开放 的糖水铺你见过吗?近段时间,在一线城市无人糖水铺遍地开花,生意火爆,掀起了一股自助消费热潮。近日,我市街头也出现了自助糖水铺的身影。市场接受度如何?5月19日,记者前往该糖水铺实探了一番。



顾客络绎不绝



顾客自助打包



店主补货

日售300杯 颇受年轻群体青睐

11时,记者来到这家位于解放路的秀春奶奶糖水铺,店铺不到5平方米,装修简洁,颇具港风,3个大冰柜里整齐摆放着各类饮品,饮品上标明了保质期,设置了 饮品离柜后,三小时内喝完口感最佳 的提示,每杯饮品均标价8元。店内不见店员或店主,是全自动模式,消费者自主选购、自助扫码付款、自助打包,门口处还设置了打包台,配备吸管、打包袋。

记者根据门口及店内提示,从冰柜里拿出1杯饮品,扫码支付了8元,将其装进店内提供的打包袋,轻松、快捷地完成了此次购物。

临近12时,糖水铺逐渐热闹了起来。27岁的陈先生进店后直奔冰柜,利落地挑选了6杯饮品,扫码付款后熟练地开始打包。我在附近的理发店上

班,这几天每天中午老板都叫我过来买饮品,价格实惠还不用排队,挺方便的。陈先生说。

另一位男士扫码付款后,插上吸管直接开喝。我每天都会过来买,晚上下班还会给家人打包带几杯回去。这种快捷的购物模式我很喜欢。他说。

这时,糖水铺店主胡玲玲正好从里间端着刚熬好装杯的冬瓜茶出来补货。这不是自助模式吗?见到店主在店,记者不禁疑问。我们确实是自助模式,只是把饮品制作间设置在里面的隔间,方便补货。胡玲玲说,绝大部分顾客都是自助购买,老年人、小孩不会操作或者使用现金支付时,她才会出来帮助。

谈及为何会开这么一家店,胡玲玲告诉记者,她朋友去重庆时,发

现当地有很多这种自助糖水铺,现在年轻人普遍喜欢快捷的购物方式,即选即买即拿十分符合年轻人的胃口。而且这种模式对于 社恐 人群来说非常友好,不用因与服务人员接触而感到不自在。这种自助模式,还可以节省下至少一名店员的人力成本,将省下的这笔费用投入提升食材品质和让利消费者上,收获的是更好的口碑和销量。看到其中蕴藏的商机,她朋友回来后迅速在义乌开了第一家店,并在东阳、金华开了分店,生意红火,所以她也加盟,在我市开了这家店。

糖水铺5月才开张,五一期间每天能卖出500杯,平常每天能卖300杯,一天得补两次货,生意挺不错的。胡玲玲说,购买者以年轻人居多,时间集中在16时至21时。

饮品种类丰富 主打健康养生

菠萝冰、杏皮水、茅根竹蔗水、招牌马蹄爽、罗汉果菊花膏 这家糖水铺主打的是广式糖水,饮品种类多达15种,与我市其他奶茶店、糖水店的饮品种类有明显区别,这对于喜欢尝试新鲜事物的年轻人来说,有一定的吸引力。

这里的饮品种类丰富,价格比一般饮品店低不少,就算一次尝试多种口味花费也不大。在附近开店的胡女士每天都要喝上一杯,已然成为该店的忠实粉丝。

很多广式糖水都添加了中药

材,像茅根、罗汉果、菊花等药材具有清热去火的功效,作为夏天冷饮最合适不过了。现在的年轻人愈发注重养生,健康的糖水很贴合他们的需求。胡玲玲说,为了让糖水的口味更接地气,她在原配方的基础上进行了本土化改良,如在制作罗汉果菊花膏时,调整了罗汉果和菊花的比例,提高菊花含量,让味道更甘甜清新,现在这款饮品已经成为该店的爆款。不同于现做现卖的奶茶铺可以满足顾客个性化的甜度需求,在提前批量制作下,胡玲玲需要

不断调整优化饮品口感,以满足大多数人的口味需求。

没有现做现卖的 新鲜度,如何保证品质?加了药材的糖水需要提前熬制,我一般提前一天花费5个小时制作后再装杯售卖。经熬煮的糖水可以放置两天,不过一般当天都能卖完。对于鲜奶类糖水,我会在出售当天早上制作,以保证其品质,在用料上也会更讲究。胡玲玲告诉记者。

实打实的用料、严格把控的品质为自助糖水铺赢得了一大批消费者。

云南杨梅空降我市惹人馋
本地杨梅
预计5月底上市

近段时间,我市水果市场上频频出现了杨梅的身影。记者走访后发现,我市市面上售卖的杨梅均产自云南昆明,价格在每公斤110元至216元不等。未到梅雨季,杨梅已可食。坐着飞机 空降 我市的云南杨梅销量如何?本地杨梅又何时现身?5月18日,记者走访了我市多家水果店并咨询了杨梅种植户一探究竟。

云南杨梅抢先登陆
吸引市民尝鲜

记者在城区多家水果店看到,一篮篮红得发紫的杨梅被摆放在显眼位置,吸引不少顾客询价购买。

我们家水果上新一直比较快,昆明杨梅早在3月前就已经上架了。刚上市时每公斤390元,这段时间价格已经降至每公斤170元。鲜果快送店主陈先生说,因为空运杨梅的新鲜度、口感都保持得很好,所以尽管价格高,购买的顾客还是不少。

据了解,云南昆明杨梅的品种主要是黑炭、东魁两种,现在,福建、仙居等地的杨梅也已陆续登陆水果市场。按照以往经验,本地杨梅一般在端午节前后才会上市。

杨梅是我老婆的 心头好,虽然目前价格较高,但还在承受范围内。所以自从杨梅上市后,她就隔三岔五买回家吃,这不,今天又让我帮她买点回家尝尝。正在货架前仔细挑选杨梅的陈先生说,黑炭杨梅虽然个头较小,但口感不错。

在 杨梅控 眼里,价格不是问题,但对于一些只想尝鲜的顾客来说,价格过高确实让人下不了手。在美团外卖平台上,记者发现一些商家推出 杨梅试吃尝鲜 活动,20元左右的价格可以购买100克杨梅,吸引了不少人购买。

本地杨梅长势喜人
预计5月底上市

外地杨梅在我市水果市场上吸睛十足,我市同样盛产杨梅,那么本地杨梅什么时候才能上市?记者联系了我市杨梅主要生产地江南街道山门头村的村委会主任郎大军。

现在杨梅还没成熟,还只是一颗颗花生米大小的青果。今年永祥杨梅是大年,加之气候适宜果子生长,挂果情况相当不错,能达到去年产量的1.5倍以上。从目前生长情况看,今年的杨梅个头应该会比往年大,口感也会有所提升。不出意外,村民们今年有好收成了。郎大军话语中透露出喜悦。

据了解,该村作为杨梅的主要生产地,家家户户都种植杨梅,面积达2000多亩。品种主要有荸荠种、东魁杨梅等。荸荠种要成熟得早一些,大概5月底就能上市,东魁杨梅在6月中旬后才能上市。郎大军说,本地杨梅价格一直比较亲民,今年应该和往年一样,维持在每公斤16元左右。



市民挑选杨梅