

34年服务顾客20余万人次

记者倾听理发师用手艺见证时代发展的故事

在许多人的眼里,发型的变化反映了时代发展,也折射出人们审美眼光的变化。从熙熙攘攘的西街小巷,到川流不息的铁路桥头,这家理发店见证了永城的繁荣与发展,也折射出一个行业的变迁。近日,记者近距离探访这家34年的理发老店,倾听理发师傅碧微用手艺见证时代发展的故事。



傅碧微给顾客烫发



剃头师傅凭借四种发型走天下

傅碧微是本地人,17岁就在西街独自开起阿微造型理发店。结婚后,她将店铺迁至紫薇北路铁路桥旁。34年来,阿微造型理发店在追随潮流中不断创造自己的独特风尚,从西街小小的理发店发展到如今装修华丽且设备先进的发型设计室。千篇一律的洗剪吹发展为如今丰富多彩的造型设计。

20世纪80年代,只有手推剪,那时男士发型比较单一,满大街的平头,如红光装、陆军装、西装头、青年装,大致可以分为背头、分头两大类,其中分头有三七、四六、二八、中分。当时,女士最普遍的发型也就两种,一种是清纯朴素的麻花辫,另一种则是在

20世纪80年代末悄然兴起的烫发,当时用的是最传统的火钳,放进铁炉子加热后,用铁钳子就能将直发烫成卷发。

没有花剪刀的年代,傅碧微就用直剪刀来打薄头发。从轮廓裁剪,到层次衔接,再到纹理精修,这是固定模式。傅碧微还会根据顾客的脸型、头型、发质去设计,一点一点削着头发,手起刀落,便能够满足客户变换发型的愿望。

刚创业的时候,永康像我这样的小发廊不计其数,然而能坚持经营的屈指可数。傅碧微说,初创时异常忙碌,除了理发外基本没有多余的时间。以前因为理发店比较小,她和小弟吃饭都在店里,有时候赶上客户多,根本来不及吃,只能提前做好鸡蛋酒,饿了喝两口补充体力。虽然条件艰苦,但是傅碧微始终没有放弃理发。渐渐地,傅碧微的理发手艺越来越纯熟,名气也越来越大,还打造了属于自己的品牌。

家住城区三马路的叶美玲是店里的老客户,她经常带着她的小狗,聪明一起来做发型、美发。每当叶美玲坐在椅子上等待染发药水生效,聪明就在旁边静静等候,这样温馨的场景持续了整整3年。来做发型就像回家一样,让人感觉很安心。叶美玲告诉记者。

弟吃饭都在店里,有时候赶上客户多,根本来不及吃,只能提前做好鸡蛋酒,饿了喝两口补充体力。虽然条件艰苦,但是傅碧微始终没有放弃理发。渐渐地,傅碧微的理发手艺越来越纯熟,名气也越来越大,还打造了属于自己的品牌。



傅碧微给顾客设计发型

记者手记

平凡职业背后是默默坚守与付出

采访中,记者了解到,有时人们会戴着有色眼镜看待理发师这个行业。在记者看来,平凡职业背后是默默的坚守和奉献。

记者和傅碧微交流时,她提到自己刚创业时的不易。时代在变,人们对于美的追求却始终不变;技术在变,潮流的更迭也在加速;发型在变,作为时尚弄潮儿的初心却稳如磐石。这家店铺见证了一段永城发展的历程。

作为手艺人,傅碧微见证了我市的快速发展,搭乘时代东风,从小小的一方剃头摊发展为各种功能俱全的造型店,其中的困难可想而知。

任何时代,热爱生活的人都能过上好日子,只要好好干,就能跟上时代步伐。傅碧微的坚守,也让记者更加坚信,这是一个包容的时代。



34年坚持学习 紧跟美学潮流

走进店内,傅碧微向记者展示了厚厚一摞发型学习手册,大部分都是精装版的,已经落满灰尘,有些甚至已被翻烂。这些发型学习册上记录了各个时期的潮流发型,而傅碧微在学习这些新潮发型的同时,也保持了创新的姿态,跟随明星的发型推出同款发型。

流行的发型就需要现学。傅碧微用的最早的烫发工具是热毛巾,后来换成烫发电热帽,再往后又换过各种先进的机器。为了提高技艺,她就买光盘学习,或者参加培训班。

我很多次过来做头发,看到她一边吃饭,一边还翻看发型学习册。李女士是阿微造型的忠实粉丝。她告诉记者,傅碧微非常热爱学习造型。34年前,傅碧微刚创业时,还是20来岁的小姑娘,当时流行的发型是大波浪,很多明星都是这个款式的发型,20年前,潮流又变成了羊毛卷,近年来,很多年轻人又开始推崇直发。随着时间的推移,各种新潮的发型层出不穷,而傅碧微的手艺也在不断精进。

傅碧微说,好的发型师技术要硬、

审美水平要高、知识面要广,这34年来,自己从未停止学习。刚开店时学染烫技术,她学习辨别染发剂的颜色、烫发剂的优劣;等学会技术后,她又学习各种新潮发型,建立庞大的客户群后,纹绣、美甲又成了她新的学习方向。作为一个资深发型师,她常说学习就是生活的一部分,只有拥有过硬的技术、足够的审美水平、广阔的知识面,才能维系店里这批忠实的粉丝。把客户当成朋友,把客户的需求当作自己学习的动力,才能赢得发展,赢得未来。



口口相传 新老客户不断增多

在通讯不发达的年代,宣传基本靠口口相传、人带人推荐。阿微造型一直通过手艺吸引客户,通过老客户新客户口耳相传,新老客户不断增多。34年来,傅碧微服务顾客20余万人次。

从方岩镇专程坐车前来烫头发的胡阿姨告诉记者,自己家附近就有很多理发、染发店,这么多年到阿微造型做头发,已经成了一种习惯。

阿微造型提供给我的,不光是一

次服务,包括了后续的养发、护发,每次研究出新发型还会专门通知我,问我要不要过来烫头发,这让我很感动。正在烫头发的许阿姨说。

正是把客户当成自己的朋友,才能提供客户最好的享受。傅碧微的理发店,人来人往,几乎都是回头客。有人小时候来这里理发,现在结婚生子带着孩子来理发。傅碧微眼看着她,有顾客的头发从黑发到白发,从茂盛到稀疏。

34年间,傅碧微带过很多学徒。大多数人转行了,只有少数人还留在这个行业。傅碧微说:理发师看起来容易,其实很辛苦。另外,整天处于这样一个枯燥的环境,很难留下年轻人。

久而久之,傅碧微落下了一身职业病,却从未想过转行。理发,让傅碧微见证了永城的发展,也让她过上了更好的生活。



永报姐妹花
Yong Bao Jie Mei Hua

全国巾帼文明岗
监督电话:87126426



融媒见习记者 陈宏宇