

巧用数据资源 量化诊断提升 永武跨境电商“新星” 重塑海外版图

S 商务带你拓市场

本报讯(融媒记者 程明星)日前,在市电子商务公共服务中心培训室,一场与跨境电商主题相关的头脑风暴正在展开。

速卖通卖家在运营店铺的过程中常常会碰到发布的产品销量不佳,这时就应该优化产品营销手段。那么速卖通如何优化产品营销手段呢?现场,速卖通重点扶持商家代表发问。

基于数据。比如利用数据优化,从而优化单品链接。曝光、点击和转化是影响产品出单的三大因素。因为店铺产品很多,每个产品都有不同的问题,所以需要判断产品是否需要优化,用数据来发现问题。运用数据纵横工具中的商品分析,导出数据库,分析曝光量,搜索点击率,成交转化率。阿里巴巴全球速卖通官方讲师帅新瑞一一答疑解惑。他认为,当产品没有销量、没有好评时,商家就需要用来优化推广,并采用高转化、低竞争的词让产品先出单,在销量基础之上再逐步推广大词,增加曝光量和单量。

据悉,这是市商务局主办的 商务

带你拓市场 暨 AE MALL 永武跨境电商优质新星系列培训会现场。

讲师除了答疑解惑,还围绕速卖通物流规划与物流模板设置、不同阶段店铺数据化运营等相关课程,为学员 量体裁衣,帮助速卖通重点扶持商家迅速成长。3个小时的培训课程,与会的学员都认真专注地听讲做笔记,讨论的氛围热烈活泼,大家纷纷表示收获良多。

当天,市商务局还联合速卖通平台开展了全球速卖通永康智能门锁分享会。会上,讲师基于智能门锁发展前景,认为当前国内智能门锁市场集中度仍较低,缺乏头部品牌。但随着智能家居体系逐渐完善,智能门锁技术的逐渐成熟,智能门锁将运用到更多的智慧生活场景中。

永康是五金产业的重要集聚地,国内电商优势突出,但就跨境电商而言,存在跨境营商环境有待优化、运营人才欠缺、企业观念仍需提升等问题。市商务局相关负责人说。此次培训活动,可以说是一场企业有需求、速卖通有平台的 双向奔赴。

今年5月下旬,在该局牵线搭桥下,速卖通平台服务团队来到我市,帮助我市企业开拓跨境市场。

速卖通在欧美、巴西等地都有核心特色市场,并在不断优化海外仓布局,现拥有跨境直发、国内一健代发仓、自营海外仓三大特色物流等优势,可以帮助入驻企业产品加速布局全球,实现 一店卖全球,一批涵盖永康五金工具、杯具炊具、运动器材、智能锁等多个龙头产业的优质商家已入驻速卖通。

为了更精准地服务我市企业,速卖通平台在市商务局指导下持续推出永康专场培训会。针对我市一些企业基础薄弱、潜力巨大的特点,速卖通开展从0到1的小班制培训,通过 理论+实操,持续跟踪指导,给予入驻企业最大的 课外辅导,培养一批标杆客户,带动整个我市跨境经济的发展。

据悉,市商务局将继续推进市电子商务公共服务中心与速卖通平台强强联合,做好本地化服务,进一步赋能电商企业,创造更多价值。同时,该局还将继续完善跨境电商发展政策环境和基础设施,最大限度发挥我市跨境电商的优势,做好稳外贸的同时,助力更多永康品牌出海。

新一代信息技术赋能 传统产业转型升级 宏伟供应链 数字漫步 育新业

本报讯(融媒记者 应柳依)日前,记者从浙江宏伟供应链集团股份有限公司(以下简称 宏伟供应链)获悉,8月以来,该公司动作频频,先后与上海中核浦原有限公司(以下简称 中核浦原公司)开展深化合作交流,与中国电信股份有限公司金华分公司(以下简称 金华电信)签署战略合作协议,参与由中国物流与采购联合会主办的数字化仓库系列行业标准颁布新闻发布会。

据了解,宏伟供应链与中核浦原公司围绕优化中核集团电子商城服务等开展的业务合作已有3年。双方分别就各自的企业概况、业务模式及宏伟天马工业互联网平台与中核供应链在电子商城的业务合作进行了重点推介,以期进一步加强互动,强化供应链平台和仓储体系建设。

近年来,人工智能和实体经济的深度融合,加快了制造业、农业、服务业的网络化、智能化和数字化。而宏伟供应链牵手金华电信无疑顺应了这一时代潮流。

金华电信是金华市内唯一具备陆海空天一体化泛在网络的全业务、跨区域综合信息服务运营商。宏伟供应链与金华电信签署战略合作协议,双方就 5G 信息技术合作展开交流,后续将通过5G、云、网与应用融合的创新合作,深度推进 天翼云 与天马工业互联网平台建设,不断聚焦应用场景解决方案及平台能力。接下来,我们将充分发挥各自渠道优势,共同探索创新合作模式,推动项目标杆打造和实施推广。宏伟供应链董事长吕宏伟表示。

在吕宏伟看来,成为中国物流与采购联合会的会员单位,也彰显了宏伟供应链正潜心于 数字漫步。

在中国物流与采购联合会主办的发布会上,透露出这样的信息:国务院颁布的 十四五数字经济发展规划 中提及,立足流通经济发展新阶段,贯彻数字发展新理念,构建产业链供应链协同发展新格局,推动统一大市场的高质量发展,兼顾发展和安全,助推国内和国际双循环,打造数字供应链新型基础设施。这意味着,该项标准的实施,对全国的物流企业、供应链企业开展业务提供了新的数字应用场景,包括宏伟供应链在内的企业可以把数据看为关键业务要素,以数字技术与实体经济深度融合为主线,加速完善数字经济治理体系,协同推进数字产业化和产业数字化,从而赋能传统产业转型升级,不断培育新兴产业新业态新模式。



筋膜枪生产忙

日前,记者在浙江爱久工贸有限公司生产车间看到,员工们正在生产线上忙着装配筋膜枪。据悉,该公司生产的筋膜枪主要出口欧美市场。尽管当前国际形势依然复杂,但该公司生产繁忙,除了满足日常销售,也在积极为圣诞节订单备货。

融媒记者 程明星 摄

引导企业练好内功做强主业 我市名企负责人促膝话发展

本报讯(融媒记者 应柳依 通讯员 王嘉谅)8月28日下午,浙江职业经理人俱乐部举办了以 采购流程优化与成本控制 为主题的企业沙龙,来自正阳科技股份有限公司、浙江超人科技股份有限公司等知名企业的相关人员齐聚一堂,促膝话发展。

当日,时代光华供应链的专家团核心成员、供应链系统实战专家南斌

围绕如何构建采购需求和采购品项管理、制定高效采购流程等方面展开细致讲解。同时,他还为企业制定了符合其实际状况的解决方案,针对培训人员的自身能力和业务技能提出有效的培训计划和解决方案。

据悉,南斌深耕采购与供应链管理26年,熟练掌握各行各业的组织运作经营模式,善于总结和提炼工作问题点

和解决方案,并形成特有的授课风格,课程立意新颖,结合目前企业采购存在的疑难杂症,对症下药。与会人员听完课后,纷纷表示受益匪浅。通过举办系列沙龙活动,搭建了信息交流的平台,既可以帮助企业练好内功,实现降本增效,又可以助力做强主业推新拓市,护航企业健康发展。浙江职业经理人俱乐部会长成广义说。



宏伟供应链与金华电信签署战略合作协议现场