

价格已从“3字头”降至“1字头” 我市猪肉价格是否还会继续下降

五花肉每斤从30元降到20元,而卖相稍逊的肋骨肉每斤只需十七八元。近日,说起最近的肉价,在华丰菜场做猪肉生意的吕丽直呼 跌得狠。就在和记者交流的同时,一位熟客花45元买走了1.15公斤前腿肉,而今年肉价最高的时候,同样重量的猪肉要70元。

肉价下跌源于猪价下跌。时下正值猪肉消费淡季,随着全国生猪产能的不断恢复,养殖户集中出栏等因素影响,我市猪肉价持续下跌,过去一年 涨上天 的猪肉,近期呈现下行之势。

融媒记者 舒姿

生猪产能在持续恢复并逐步释放

我做生猪生意十几年,第一次遇见价格涨跌这么厉害的情况。吕丽告诉记者,这波涨价潮始于去年新冠肺炎疫情期间,生猪产量骤减,价格最高时每公斤80元,并且呈现居高不下的态势。当时,不少人觉得卖猪肉的人赚大钱了。事实并非如此,进货成本大增,而零售市场销量却在下降。很多人看猪肉贵得离谱,宁愿选择鸡肉、鱼肉等其他肉类代替。她的一个老客户,以往一个月购买量为100公斤,去年一个月购买量只有一半多一些。

我市很多猪肉经销商和吕丽一样,去年过得比较忐忑。猪肉零售商抗压能力弱,价格起伏过于猛烈,他们一般都无法招架,进货成本增加,消费者购买力却在减弱,猪肉保鲜期短,积压就意味着面临损失。

吕丽告诉记者,我市生猪主要靠外地供应。为了解行情,每个经营户手机里都有好几个微信群来互通全国各地的生猪信息,群里有养殖户、大型养殖场场主。她了解到,由于国内外部分地区疫情变化,一些养殖主体缺乏足够信心和措施来应对,担心饲养周期拉长会加大防控风险,因此选择集中出栏。另一方面,还有一些养殖主体判断生猪产能恢复会导致后期价格走低,也选择集中出栏。上述原因,造成眼下猪肉价格下降。

毫无疑问,如今猪价下跌一个重要的原因就是生猪产能在持续恢复并逐步释放。此外,传统消费淡季、部分养殖主体在现阶段集中出栏等也是猪价下跌的原因。



华丰菜场猪肉批发商店。

近期很难降到2019年之前的价位

记者日前从市畜牧农机发展中心了解到,近年来我市生猪自给率较低,90%以上由市外及省外调入,主要来自辽宁、吉林、黑龙江、安徽、河南、衢州、丽水以及周边的兰溪、武义、金东等地。

为扭转这个局面,按照《浙江省人民政府办公厅关于推进生猪产业高质量发展的意见》文件精神,我市以“六化”(标准化、绿色化、规模化、循环化、数字化、基地化)为引领,集合社会各方有利因素,花大力气促进畜牧业转型升级,坚决走出一条富有新时代特色的生猪产业高质量发展

路子。经过努力,目前我市已有两座万头猪场建成投产,另计划新建十万头生猪养殖场两座。建成后的十四五期间,我市生猪年出栏量将达15万头,生猪自给率将达50%以上,可改善我市生猪供应状况。

和年前相比,目前我市市场猪肉价格下降明显。我市业内人士分析,主要是春节期间这个传统消费旺季释放了大部分销量,按传统习惯,春节不少家庭会腌腊制品,家中的储藏肉品需要一个消耗过程,因此每年3到4月一直是猪肉消费淡季,猪肉价格同时出现下跌状况。另外,我市的

猪肉价格主要受全国范围的影响,自身价格主动性不强。随着全国生猪产能的不断恢复,相对于近两年的高价,全国猪价下跌是整体趋势。

与2019年相比,目前的生猪价格仍处在较高位。我市业内人士认为,过去两年的生猪价格猛涨,主要是受全国生猪存栏下降影响。做好疫情防控,加快产能恢复,是影响生猪和猪肉价格后期走势的关键。

有市民会问,我市本轮生猪增产保供的猪场建设完成后,我市猪肉价格是不是会进一步下降?我市业内人士分析,由于养殖成本托底,猪肉价格近期很难降到2019年之前的价位,如今除了短期的饲料和仔猪成本走高,长期的养殖成本也越来越高,前期投入费用不少,尤其是环保成本大幅上涨,生猪养殖应避免再出现过去数量增加带来环保压力,环保压力又导致数量减少的恶性循环。

从长远来看,猪价一边牵动着养殖主体的盈亏,一边牵动着老百姓的钱袋子,应尽可能将其维持在一个合理区间,减少猪肉价格暴涨暴跌的过山车效应,应推动养殖、屠宰和冷链运输同步发展的全产业链体系建设,平衡各个环节的综合效益,避免重现养猪的不如杀猪的,杀猪的不如卖肉的现象,真正实现生猪养殖户和消费者的双赢。



猪肉是我市知名小吃肉麦饼的主要配料。

猪肉消费终端市场商品是否会降价

近日,有市民在微信朋友圈吐槽,明明猪肉价格下降了,肉麦饼价格却涨到9元一个。与猪肉价格全国透明不同,一些以猪肉为原材料的终端商品,一般来说,只涨不跌。

不过,一则《金华晚报》4月26日报道的新闻却温暖了不少人的心。有网友在本地论坛发帖,称金华市区新华街上一家早餐店最近降价了,理由是猪肉价格下跌。没听说过肉饼的价格涨上去还能跌回来,这是一个有良心的老板。网友们纷纷为该早餐店店主点赞。

《金华晚报》记者来到这家店名叫方星包子的早餐店。提到早餐降价的事,店主黄先生腼腆一笑:最近猪肉价格降了嘛。黄先生说,去年猪肉价格上涨,一度达到60多元一公斤,店内的鲜肉包子涨到2.5元一个,鲜肉烧饼涨到6元一个。如今,猪肉价格下跌,成本降低了,黄先生就在以前的价格表上作了调整,鲜肉烧饼每个降到5元,鲜肉包子每个降到2元。

网友将这一价格变化发在本地论坛上,不少网友跟帖点赞:头一回

见到这样的老板啊。老板实在,哪天去买下。给这个老板点赞!做生意不能光涨价哦。

一个简单降价行为,背后折射出的不光是商家诚信经营本质,其实也未尝不是一种商业智慧。比如,黄先生除了猪肉降价因素外,本就有意下调早餐价格。去年,由于疫情的原因,早餐店一些客源有所流失。今年,黄先生本着“薄利多销”的原则,希望让更多的客人来吃,为此,他下调了肉包和肉饼的价格,未承想真的人气大涨。