抓娃娃热潮不断 成年人是消费主体

商家表示:网上的抓娃娃攻略可参考

近年来,抓娃娃不仅是游戏厅、 电玩城的必备项目 娃娃机门店也悄 然出现在我市的购物中心、电影院、 超市及街边。

日前,记者发现,随着宝龙广场 的开业 娃娃机作为线下商业购物模 式的补充 以简单的操作和充满童真 趣味的氛围再次掀起热潮。那么 娃 娃机火爆的背后 折射出怎样的经营 模式?看似简单的行业存在哪些经 营之道?如何将娃娃机门店经营到 极致 ,为商业综合体购物中心导入更 多新的客流量?近日 ,记者采访了娃 娃机门店经营者,从中得到了答案。

记者 吕琳萍



以新潮玩偶吸引消费者

如今,在抓娃娃机前,不仅能看到 小朋友的身影 ,更多的是等餐人群、公 司白领、情侣等成年人消费群体。

13日,记者在宝龙广场的某娃娃 机店看到 ,50 台娃娃机整齐摆放 ,占据 了整个店面,各式各样的玩偶布满每台 娃娃机。消费者需去柜台或者机器扫 码换取游戏币 ,每次投两枚游戏币即可 抓一次娃娃。因为是周末 ,几乎每台娃 娃机前都站满了人,个别装有款式新潮

玩偶的娃娃机边上更是围着不少排队 的人。

爪子往左一点 再往前一点 对准 哇 抓到了。在尝试了3次投 一点 币后,市民周鑫顺在女朋友的指导下成 功抓到了一个米老鼠玩偶。周鑫顺也 开心地扬起手中的战利品展示给记者: 娃娃机操作简单 还有乐趣 抓到的话 还能讨女朋友欢心。

半小时后,这对情侣拎着5个刚抓

的玩偶心满意足地离开了,这是他们花 费100元的成果。但记者也发现,不是 所有消费者都和他们一样幸运 ,这其中 也不乏花费同样价钱 却只抓到一两个 玩偶甚至两手空空的人 不过他们对此 并不十分介意。抓娃娃就是为了玩得开 心 能抓到自然更好 抓不到也无所谓。 一位正在玩娃娃机的年轻人告诉记者, 抓娃娃的乐趣并非全部来自抓出娃娃的 那一刻 过程同样让人感到快乐。

雇用控场人员 增加消费者黏性

在我看来 ,最能吸引消费者入店 的是娃娃机里玩偶的质量。一抓娃娃 机门店店长任从敏告诉记者 在成本允 许的情况下 ,商家会尽量引进高质量玩 偶 比如精美流行的玩偶 甚至是知名IP (知识产权的简称)娃娃 提高消费者的 认可度 ,而且商家会定期更新玩偶的款 式,以此满足部分消费者的收藏心理。

为了让消费者有更好的抓娃娃体 验,该店内安排了数名控场人员在各自 负责的区域帮忙摆放玩偶的位置。当 消费者投入过多却还是一无所获时 控 场人员会传授抓娃娃技巧 ;当消费者有

需要时,也可以找到控场人员根据自身 需求摆放玩偶的位置 用贴心服务提升 商家与消费者之间的亲近感。

其实网上的抓娃娃攻略都是可以 参考的。任从敏表示 在商家不过多干 预机器抓取概率的情况下 玩家在抓娃 娃时的运气和技巧是并存的。任从敏 解释,玩家抓到娃娃得靠技巧,但能否 成功抓出靠的则是运气 如果玩家学会 了抓娃娃技巧并能面对娃娃的个头大 小运用不同的抓取方式 就会大大提高 抓取玩偶的成功率。

任从敏还透露了一个抓娃娃技巧:

玩家流动性大的话 ,其实抓住玩偶的 概率会更大。有时 ,一些消费者会在同 一个机器不断投入游戏币,摆出一副 抓到为止 的架势 但这时候消费者可 以尝试下其他机器 ,可能会有意想不到 的收获。

此外,该店还推出了存储玩偶、兑 换玩偶等方式来满足不同消费者的不 同需求 用一定数量的小玩偶就可以换 取消费者更心仪的大号玩偶或者其他 商品,比如消费者用抓来的49个小玩 偶便可换取一个价值在百元以上的正 版大号玩偶。

机器调试有度 商家把握营收

记者在走访我市娃娃机门店时发 现我市娃娃机店的数量并不少 ,但大部 分门店前贴有 店面转让 信息或者早 已消失匿迹 ,而在游戏厅和电玩城里的 娃娃机前也只有寥寥几人会尝试抓娃 娃。某电玩城的经营者李先生表示: 购入一台娃娃机设备的成本并不低, 店面里放几台娃娃机吸引部分消费者 即可 ,电玩城主要还是靠其他游戏设备 盈利 并不会把大部分的经营心思放在 娃娃机上。

不少业内人士表示,以前商家经营 娃娃机门店,会存在一个误区是 尽可 能让消费者抓不到娃娃 ,但是想要长 久经营 ,商家必须做出让步 ,除了要吸 引新客 ,也要提升消费者的复购率。消 费者的体验感是决定这一行业能否顺 利走下去、还能往前走多久的关键因 素,总是让消费者体验抓不到的挫败 感 ,久而久之就会失去客流量 ,导致其

门店的消失。 有业内人士认为 ,商家与其推出兑 币优惠政策 不如直接调试娃娃机的抓 取概率 在保证盈利的基础上让消费者 相对容易抓取玩偶,博得消费者好感, 以此培养出一批稳定的客户群体。而

且 消费者在成功抓取玩偶的同时 ,也 会带动场地的活跃气氛 引起其他消费 者的注意 从而得到不错的宣传效果。

另外,相关业内人士还认为,娃娃 机行业在我市发展空间很大 ,但看似门 槛低的背后 ,行业壁垒其实很高 ,商家 需要严格控制供应链的配送、场地的选 择等经营管理过程来确保娃娃机门店 的持续发展。每一家成功的娃娃机门 店都少不了商家倾力投入的心血和精 心经营的智慧。与其盲目投入 不如静 下心好好思考,不断创新、不断提高,才 是该行业良性发展的长久之道。

冷经济 升温 保暖裤很抢手

记者 徐灿灿

14日,永城迎来初雪,寒意 愈演愈烈。近日,记者通过走访 发现,天气一冷,冷经济也立马 升温。在各大商超、专卖店内 洋 绒衫、保暖内衣销售火爆 ,忙着选 购御寒保暖衣物的市民随处可

保暖裤成宠儿

在丽州商城一店铺内 ,各类保 暖内衣、家居服成了热销商品 很 多市民都因为近日气温骤降特意 来选购保暖衣裤。店主施莉介绍, 商品价位在100元到200多元的 保暖内衣套装卖得特别好,纯棉 质地的男士保暖裤尤为抢手。

店内显眼处 挂满了五花八门 的保暖秋裤,价格从30元到数百 元不等,功效有吸湿、透气、发热 型、还有抗菌、消臭、抗紫外线、抗 静电、绿色环保等类型。

这几天保暖裤销量不错,一 天能卖数十条。这店开了5年 了,客源都相对稳定。谈到备货, 施莉说 现在求稳 不敢多备,不 过我有稳定的渠道,需求量大起 来也不担心,下单进货第二天就 能到。

穿秋裤有讲究

如何判断自己是否该穿秋裤 呢?正在核算补货清单的施莉告 诉记者,这要从两个方面考虑。 一方面是气温,其次是自我感 受。若市民觉得双腿冰凉,从户 外回来后迟迟不能恢复到正常温 度就该穿。另外 经常久坐或末 梢循环不好的人 ,即使气温不是 特别低,也会有双腿冰凉的感觉, 这类人应马上穿秋裤、厚袜,并且 每天睡前用热水泡脚15分钟。

业内人士建议:秋裤要松紧 适度 贴身但不紧身 面料以纯棉 等植物纤维为宜 款式方面 最好 在腹部、手肘、膝盖等处有加厚处 理。此外,不建议用厚丝袜或紧 身裤代替秋裤 ,因为这两者不仅 保暖性能不强,还会影响下肢血 液循环 加重腿凉症状。

本公司受委托,定于2020年12月24日(星期四)上午10:30,在 金华市公共资源交易中心永康市分中心(金城路518号汽车东站大楼 九楼)召开拍卖会,对以下标的以增价竞拍的形式向社会进行公开拍

、竞拍标的、起拍价及保证金:

1.锦绣佳园皇城南路 469 - 459 号商铺 ,面积 179.05 ㎡ ,起拍价 360.1万元 ,保证金150万元

2. 锦绣佳园皇城南路 457 - 455 号商铺,面积 325.87 m², 起拍价 403万元,保证金150万元。

卖 具体事项公告如下

二、竞买人资格、符合本地相关部门购房政策、具有合法资格的中华人民共和国境内法人及其他社会组织以及具备完全民事行为能力

的自然人均可报名参加竞买。

三、报名及展示时间、地点:欲竞买者于2020年12月20日 (8:30-16:00止),个人带身份证,企业带营业执照副本、法人代表身 份证、委托书、代理人身份证原件及复印件,交报名资料费200元,并 交足保证金(开户行:招行永康支行,账号:579900526510655,名称: 金华市正泰拍卖有限公司永康分公司) ,到永康市江南街道高川花苑 物业楼三楼报名。报名及详情咨询电话:87170898、612128、 658398 现场看房电话:13605898772(691772)。

> 金华市正泰拍卖有限公司永康分公司 2020年12月16日