

我市‘放心早餐车’为何难成气候

成本较高 口味欠佳 覆盖面小 受路边摊影响

一天之计在于晨,一日三餐中早餐尤为重要。而如何吃上安全卫生、营养均衡、方便快捷的放心早餐,已成为不少市民密切关注的问题。为了让更多的人每天能吃上放心安全的第一餐,2017年3月,我市启动了“放心早餐工程”。3年多过去了,30辆爱心早餐车缩减为14辆,发展前景不容乐观。

我市“放心早餐”为何难成气候?近日,姐妹花记者采访了多位市民、放心早餐车经营者及“放心早餐工程”承办公司的相关负责人,寻求答案。

市民看法

王兴 散工 48岁 价格较高 不能吃饱

来自贵州省贵阳市的王兴在我市生活了十个年头,以打散工为主。他表示,他对于早餐的安全问题看得不是特别重。“我平时在家吃饭就不太讲究,来到永康干活主要是为了挣钱,谁还在意这些。旁边包子的味儿就不错,我老来这吃,也没见身体不舒服。”王兴指着在路边卖包子的路边摊说。

王兴选择吃路边摊的包子,路边摊随处可见也是其中的一个因素。毕竟散工的工作地点很不固定,所以只要周围有早餐而且价钱合适,他都会选择。“我们干的都是体力活,不吃早餐,哪来的劲儿干活?”王兴说。

对于价格相对较高的“放心早餐”,王兴认为,不光是价格无法接受,还吃不饱。他并不是每天都能挣到钱,如果一天没活干,而早餐投入过大,就显得很不划算。

胡磊 白领 30岁 安全第一 兼顾营养

胡磊,今年30岁,从事电商工作。他的一天是这样开始的:早晨先开车将孩子送到幼儿园,然后再去公司上班。公司楼下有固定的“放心早餐车”,花6元到10元钱,买一个手抓饼、一瓶牛奶或者豆浆。在接下来走进办公室的5分钟内,他要边走边吃完手中的早餐,然后精神饱满地开始一天的工作。“看着外表光鲜,其实和打仗一般,实在太赶了。”胡磊有些无奈地说。

对于街边的流动早餐摊,胡磊是坚决不会来此购买,除了“放心早餐车”外,他偶尔也会选择比较大的快餐连锁店来调剂一下口味。“现在的食品安全问题,总是让人担忧,不敢乱买,可早晨时间紧,没法自己做早餐,不吃对身体危害又大,所以这也算是一个比较闹心的问题。”谈到早餐的营养问题时,胡磊只能折中地选择。

俞云耀 职工 27岁 口味一般 位置太远

“在我们企业的门口,有许多早餐售卖点,品种很多,有包子、油条、米线、烧饼、豆腐脑、馄饨、粥、杂粮煎饼等,这些食物大部分是早餐经营者现场制作,并带有浓香的味道,颇受职工的欢迎。”经济开发区某企业职工俞云耀告诉记者,早餐,味道很重要。

“放心早餐的食品都是批量生产的,味道比不上手工制作的食品。”俞云耀说,放心早餐主要出售的品种有肉包、笋干包、拌面、牛奶等,但这些食物口味不合他的胃口。

除了味道外,种类和地理位置也是他不选择“放心早餐车”的因素。“只有在人流密集的地方才有“放心早餐车”,去购买早餐很不方便。而且放心早餐的东西太少了,有时候早上9点去买早餐,很多食物都没有了,只剩下牛奶和手抓饼。”谈到此处,俞云耀皱了皱眉。

企业有话说

放心早餐是微利行业 陷入困境有诸多原因

2017年,我市推行新一代“放心早餐车”,采用规模化生产、规范化经营、人性化服务的早餐模式,经公开招投标,由永康市土豆士餐饮有限公司承办实施。该公司对“放心早餐车”实行统一品牌、统一形象、统一产品、统一服务、统一配送、统一管理。

“当时是在西津桥头、汽车东站广场、解放桥头、总部中心、胜利街、永富南路、东库街等30个经营网点设置了“放心早餐车”,方便市民就餐。现在不仅没有按计划扩张,反而缩减为14个了,生存比较艰难。”土豆士餐饮有限公司负责人李腾说。

放心早餐经营面临困难,有其自身的原因。李腾曾做过调查,许多消费者对于放心早餐的口味有不满意处。“这就是集中生产的弊端,由于需要配送的原因,许多食物需要复热,虽然控制住了食品安全,但牺牲了部分口感。”

改进口味需要投入更多的资金。李腾表示,按照目前的配送流程,要经营50个早餐网点才能达到盈亏平衡,可是现在远未达到,这就令“放心早餐车”陷入了一个尴尬的怪圈。

“放心早餐车”难成气候,还有诸多原因。

首先是路边摊的威胁。无论是劳动力成本还是原料成本,“放心早餐车”和路边摊都差不多,但“正规军”花在管理、产品质量和卫生上的成本则比这些路边摊高得多,而早餐售价却差不多,利润较薄。路边摊没有位置限制,随时可以打游击,而“放心早餐车”一旦确定位置就不会随意流动。

其次,每辆“放心早餐车”的造价需要数千元,而为了保证新鲜,当天卖不完的早餐还要直接处理掉,成本相对较高。

再者,不管是餐饮企业还是“放心早餐车”,招工难是一个共同话题。早餐从业者工作辛苦,一般凌晨4点多就要起来工作,很多人不愿意做。

李腾认为,早餐是微利行业,是一项民生工程,想让早餐企业做大做强,成为市民生活的“好保姆”,还需要从政策上加以扶持。

经营者视角

高女士 月入8千元 日子惬意且充实

43岁的高女士是一辆“放心早餐车”的经营者。高女士在经营早餐车前换过不少工作,后来在哥哥的建议下,经营起了早餐车。起初只是想着可以改掉自己晚睡晚起的习惯,没想到能月入8000元。早餐的餐品是由公司统一配送,而且每天接触形形色色的年轻人,心态也跟着年轻了不少。

满意的收入让高女士有更多干下去的动力。“卖完早餐后,就是个人时间了,日子比以前惬意而且充实。”她说。

黄女士 月入6千元 忙得团团转

9日早上7点,位于总部中心的“放心早餐车”经营者黄女士已经开始了一早上经营。

正值上班高峰,来此购买早餐的人很多,黄女士忙得团团转。“客单价在6元左右,笋干包是最畅销的。”趁着客人刚走,黄女士擦了擦汗,与记者聊上了天。

“一般早上9点左右,早餐就几近售罄了。我就开始准备收尾工作,下午回家帮儿子抱小孩。”黄女士笑着说,她对现在的工作很满意,每个月的收入有6000元左右。

赵女士 月入3千元 工作渐渐进入正轨

赵女士是今年新加入“放心早餐车”的一员,由于新冠肺炎疫情,起初的生意并不好。

“公司给了我们托底工资,就是在足额上班的情况下,如果月收入少于2000元,公司会补足至2000元。这给了我支撑下去的动力。”赵女士说。

赵女士的经营点在总部中心的某个路口,是许多上班族的必经之路。“现在我摸清了他们的口味,能有效避免浪费。现在月收入比之前提高了1000元,生意已经渐渐进入了正轨。”



土豆士餐饮有限公司的烧卖制作车间干净整洁



永报姐妹花
Yong Bao Jie Mei Hua
全国巾帼文明岗
监督电话:87126426



既服务到人
更服务到心

□记者 徐灿灿 吕琳萍