

今年首次发行国债 本月10日开售

3年期票面年利率3.8%,5年期票面年利率3.97%

记者 舒姿

本报讯 日前,记者从中华人民共和国财政部官网获悉,根据国家国债发行有关规定,决定发行2020年第一期和第二期储蓄国债(电子式)(以下称第一期和第二期)。

今年的国债终于在8月份与投资者见面了。得知这一消息,投资者早已按捺不住激动的心情,准备入手。

据了解,第一期和第二期国债均为固定利率、固定期限品种,最大发行总额600亿元。第一期期限3年,票面年利率3.8%,最大发行额300亿元。第二期期限5年,票面年利率3.97%,最大发行额300亿元。

第一期和第二期国债发行期均为2020年8月10日至8月19日,2020年8月10日起息,按年付息,即每年8月10日支付利息。第一期于2023年

8月10日偿还本金并支付最后一年利息。第二期于2025年8月10日偿还本金并支付最后一年利息。

投资者可通过中国工商银行、中国农业银行、中国银行、中国建设银行、交通银行、中信银行、华夏银行、兴业银行、上海浦东发展银行、平安银行、招商银行、宁波银行、浙商银行、邮储银行等网上银行办理两期国债认购、个人国债账户开户和查询业务。

根据包裹邮寄费来测算 为电商企业提供信用贷款 邮储银行推出 电商邮速贷 小微易贷

记者 舒姿

本报讯 真没想到通过邮政寄递费用也能获得信用贷款,而且邮储银行这么快就把贷款批下来了,你们的服务我很满意。近日,在成功为企业增信300万元 电商邮速贷后,我市某电商公司企业主应先生感激地说,这笔资金有效地缓解了公司流动资金紧张的困难。

据了解,电商邮速贷 小微企业贷款产品是针对电商企业创新推出的一款专属产品。该产品以借款企业近一年的邮政快递包裹邮寄费为主要测算指标,其中,国内电商企业经营电商商铺月均销售额合计不低于20万元,近一年支付中国邮政或速递物流费用不低于3万元,跨境电商企业经营店铺月均销售额合计不低于20万元等值人民币,近一年支付中国邮政或速递物流的物流费用不低于30万元。结合客户的现金流水、销售收入等财务指标,为电商企业提供纯信用的流动资金贷款,金额最高可达500万元。

电商邮速贷 采用纯信用授信模式,无须提供抵质押物,覆盖电商平台广,包括邮乐网、天猫、淘宝、京东等。值得一提的是,如果企业能提供抵押物的,贷款额度最高可至3000万元,这将有效解决轻资产电商企业缺乏有效担保的融资难题,进一步扩大邮储银行金融服务小微企业客户的范围。

一直以来,邮储银行永康市支行始终践行 普惠金融 理念,为缓解小微企业 融资难、融资贵 问题提供了切实有效的解决方案。该行结合辖区内实际情况,围绕民生创业等政策导向,加快市场调研和产品创新,陆续推出多种小微企业信贷产品。如 小微易贷,以税授信,无须抵押,纯信用,线上申请、线上审批、线上支用。纳税评级B及以上,年纳税金额8万元以上,成立2年及以上,且稳定经营、诚信纳税的小微企业均可申请,采用随借随还的发放模式,额度最高为200万元,期限12个月。

从 纯抵押 到 纯信用,再到 大数据,邮储银行打破了传统抵押贷款的局限,担保方式更加灵活多样,从而为小微企业提供了更加丰富的产品类型和更加便捷的服务渠道。

更多详情请咨询邮储银行永康市支行各营业网点。

与350户企业建立良好合作伙伴关系 工行 致力服务实体经济发展

记者 舒姿

本报讯 我与工行是老朋友了,他们服务贴心,工作效率高,陪伴我们一路成长。近日,炊大王公司有关负责人如是说。

早前,工行永康支行客户经理在走访中得知,炊大王公司因加大了科研投入,出现一定资金缺口。工行马上为企业提供金融支持,新增3000万元3年期网络循环贷款。工行及时提供资金支持后,该企业拓展销售渠道,提升产品附加值,双方还建立了良好

合作伙伴关系。

炊大王公司是一家专业从事炊具生产的企业。董事长王鹏接手企业后,坚持主业,坚守匠心情怀,深耕锅具生产,产品已达300多种,是目前我国最大的锅具生产企业之一。企业尽管受到疫情冲击,但坚持精耕细作,实现线上线下同步销售,进驻京东、淘宝、苏宁等电商平台,降低客户销售库存,减轻销售代理客户资金周转压力。同时,该公司还加大外贸销售

力度,积极运用跨境电商平台,布局欧美、东南亚市场。今年,该公司与亚马逊电商平台开展业务合作,打开了新市场。值得一提的是,该公司非常重视科技投入,聚焦消费升级,通过委托科研机构研发、自主研发等途径,每年投入的研发费用达2000万元以上。

据了解,工行永康支行坚持以金融服务实体经济发展为己任,与350户企业合作,规划信贷投放结构,支持我市制造业高质量发展。



点滴清凉 点赞守护

7月31日,浙商银行金华永康支行 点滴清凉、点赞守护 公益赠饮活动拉开序幕。该行15名青年员工组成的志愿者队伍,将2880瓶爱心水送到一线户外工作者手中。

据悉,浙商银行金华永康支行酷暑送清凉活动已持续五年,累计送出爱心水1万余瓶。今年,该行进一步完善公益赠饮模式,把送水的范围扩大到了公安消防、街道社区、应急救援等为疫情防控做出贡献的人群。

记者 舒姿 摄

农行理财师分享投资心得 理财是长期过程 需做好长远规划

记者 舒姿

本报讯 农行永康市支行理财师胡颖霞是一名分管零售的二级支行副行长。昨日,她通过本报与投资者分享了自己的投资心得。

胡颖霞说,理财是长期过程,资产安全应该放在第一位,盈利放在第二位。每个人都需要根据实际情况及风险承受能力,选择合适的理财产品。

理财由收入、消费、储蓄、投资、投机、负债和保险7部分组成,应该合理调配这7部分的比例。每个人的实际状况不一样,比如单身、已婚、已育,理财分配比例就会有很大的差异。大家可以试着这样分配资产:要花的钱10%,可选活期存款、货币基金、天天理财;保命的钱20%,可选社保和一些商业保险;生钱的钱30%,可选股票、基金、信托等;保本增值的钱40%,可



选大额存单、结构性存款、保障类保险。同时,在投资前,大家要理性区分投资与投机。投机是短期的市场行为,需要承担较高的风险,而投资需要长期的投资规划。

胡颖霞介绍,保险界里有 四大金刚,其中一个就是寿险。业界有句话说:站着是一台印钞机,躺着是一堆人民币。看似调侃的话,说的就是寿险的地位。那寿险该怎么选呢?其一,够量,保额分量最好能包含家庭的负债、未来5年至10年的生活成本、父母的养老支出等;其二,适度,如果预算有限,保到六七十岁就可以了;其三,除外,责任越少越好。总的来说,在投资前,做好长远规划,以实现财富保值增值。

中国农业银行
AGRICULTURAL BANK OF CHINA
永康市支行

百姓理财新选择

徐立斌 陈群宝劳模创新工作室