把兴趣做成有挑战的事业

——访王核的莲花王国

□朱有抗

入夏以来，武义县十里荷花物种园内，红、粉、黄、白、绿等多彩婀娜的荷花竞相绽放，每天前来赏花的各地游客络绎不绝。

早有耳闻，这个荷花物种园的主人是永康老乡。在友人陈庐峰夫妇热情邀请下，我们一行人于5日下午走进了这个莲花王国。

一踏进荷花物种园，阵阵清香便扑鼻而来。那千姿百态的荷花，娇羞欲语，含苞欲放；荷花散发出来的清新淡雅的芬芳，引来花蝶飞舞，嬉戏其间，令人赏心悦目。此时此刻，不由想起宋·杨万里的咏荷诗：毕竟西湖六月中，风光不与四时同。接天莲叶无穷碧，映日荷花别样红。

主人见我们到来，便热情地打起招呼，把大家引进了茶室。他叫王核，前仓镇前仓村宅树下自然村人。一位从事制造业的老板怎么转行做起了荷产业呢？儿时嬉玩荷塘的情景总挥之不去！”聊起个中原因，王核显得有些激动。

从事制造业的前仓老板与荷结缘，突然转行

2003年，王核通过当地政府招商引资，来到武义县柳城畲族镇工业园区，创办了永晟铝业有限公司，主要生产汽车发动机配件。夏日空闲之余，他最爱静看荷花盛开。但是，通过几年观察，王核发现当地的荷花品种单一，收入主要来源为宣莲的销售，而荷元素延伸出来的经济收入极少。

王核觉得，如此好的资源，却仅靠宣莲来支撑“荷经济”未免太可惜了。即便是位于祝村的荷花物种园，虽然有较多的荷花品种，但收入也基本只靠门票，且季节性强，到8月底荷花就凋谢了，要靠“荷”养“荷”，前景不容乐观。

机遇总是垂青有准备的人。2013年正月，带着家人在云南过大年的王核，获悉柳城镇政府将对荷花园进行公开招标，便连夜从云南飞回。经过激烈竞标后，他在众多竞争者中脱颖而出，开始了他在武义的第二次创业。

“国家地理标志农产品”的“宣莲”，是中国三大名莲之一，自古有“天赐宣平黄金土，地育宫廷白玉莲”的美誉，宣莲在历史上有着不容小觑的地位。但因各方原因，在一段时间里宣莲在国内的知名度渐渐淡去了。

“我的目标很明确，那就是要让曾经在中国莲产业发展史上有着较高历史地位的宣平贡莲，在高层次的平台上有新的起点，使它重放异彩。”从明确奋斗目标到一步步施行，作为武义县农业龙头企业主，几年来，王核始终如一坚持他的初心不动摇。

深挖荷元素，自主开发，让宣莲重放异彩

王核首先从引进、培育荷花新品种入手。7年来，除了国内，还先后引进了美国、日本等来自海外的优良品种，有“中美友谊莲”“中日友谊莲”“金苹果”“星空牡丹”“粉玲珑”“白千叶”“风卷红旗”“伯里夫人”“美三色”等。同时，通过联合浙江大学农业专家开展品种改良、并蒂莲培育、延长花期等技术攻关。

目前，在荷花物种园内，荷花品种已达1000多种。种类上可分为花莲、籽莲、藕莲三大类；按植株高矮可分为低秆、中秆、高秆；生长环境有适合盆栽、有适合种在田里；花瓣分类上又可分为：单瓣、半重瓣、重瓣、重台、千瓣五大系列；习性上则有耐寒和热带二大系列之分……荷花花期从原来的6月到8月，延长到了5月到10月，少数更早的甚至4月就已有花开。

茶室后壁橱柜里摆满着琳琅满目的荷花系列产品。有荷菜肴、荷叶茶，还有荷精油、荷香水……这几十种荷的衍生品都是近年来物种园自主开发的。从去年上半年开始，物种园还与台湾一家知名企业合作开发荷产品，从荷叶萃取荷叶碱、从荷花瓣提炼荷花精油并获得成功。

“大家或许不知道，荷全身都是宝！”王核一边沏茶，一边给大家介绍荷的系列产品。他还随手拿起一支莲，用手断开莲梗，出现“藕断丝连”的境况。他说，在日本，用莲梗丝织成布，用这种布制成的衣服，十分昂贵。

多年来，人们对莲存在着除了非赏即食的传统观念，而从王核的介绍中，我们才知道，原来宣莲还能弄出这么多名堂！

王核的莲花王国，一派生机勃勃景象

从承包物种园第二年开始，王核就深挖荷元素产品。首先，在开发荷元素菜肴上动脑筋。先后开发出了黄金炸荷花、荷叶炒鸡蛋、拔丝莲子、莲子炖猪肚等，把荷花、荷叶做成美食。在浙江省第五届农家乐特色菜大奖赛上，代表十里荷花百荷宴参赛的八道荷元素菜肴斩获9项金奖，创下了大奖赛之最。随后，王核又先后开发出了清澈剔透、入口温润柔绵的“莲子土烧酒”和清香解暑的荷叶茶，都深受游客的青睐。

与此同时，王核带领团队创新种植方式，将部分观赏花莲进行盆栽销售，一改人们荷花仅在田里种植的观念。他从2015年开始培育盆栽荷花，其中紫荆荷、美三色、龙飞、白玉等50多个品种远销安徽、山西、广东等省，使原本只能在田里、水塘里看到的荷花走进了寻常百姓家。一些企业、宾馆、私人庭院也纷纷引种。他们第一年推出盆栽观赏荷就销售出了5000多盆，取得了较好的经济效益。2018年，他又重点培育出了一种碗莲，俗称“桌上莲”，比以往的盆栽小一半，解决了盆栽荷花运输时容易损坏、不方便携带的问题。

“王核还有更高超的一手，玩起了网络营销！”随同的武义县农业农村局副局长蓝金新向我们透露了一个“秘密”：随着荷花的生长，他们在保证自己园内所需之外，还大量向外出售观赏花莲和子莲的种苗。从2018年开始，每年向全国各地出售20余万株，经济效益可观。去年底，王核的大儿子从美国加州大学学成归来，也投身于荷产业，帮助父亲开拓网上销售渠道，通过天猫旗舰店销售荷花。

“今天刚接了一单，来自海南国宾馆。”坐在一旁的“操盘手”接过话茬，他兴奋地告诉我们，目前，园内的荷花已经进入北京、上海、广州等大城市。

坚持生态优先，打造专业荷花观光带

荷花是世界十大名花之一，也是佛教圣花。说到创新，王核说，最引以为豪的还是通过几年的奔波和努力，终于把荷花与儒释道相融合。中国最负盛名的佛教圣地五台山、普陀山等，都种植上了物种园最美的莲花品种。“花开见佛性”，每年5月至10月，圣洁高雅、清净超然、不枝不蔓的荷花都会盛开在各个寺院。

王核说，物种园之所以能成功从单一的农业，拓展成多元产业，其实是深入渗透领会了习近平总书记提出的“绿水青山就是金山银山”的理念。荷花，作为水景园和水生植物的主题花卉，已渐渐成为湿地公园和美丽乡村建设的“点睛之笔”。荷花物种园坚持生态优先，在行动上也是始终如一的践行者与参与者。

短短几年时间，物种园先后打造创建了全国多个荷花观光园。如义乌莲塘公园30亩荷花观光带，美丽乡村建设样板工程浦江崇西村60亩荷花园，杭州余杭区300多亩湿地公园荷花种植基地，江苏溱湖几百亩湿地建设，以及安徽黄山、湖北十堰、浙江台州、福建漳州、广西桂林、四川成都等地的不少观光园，荷花的美已由物种园传播者的手，遍布全国各地。

“授人以鱼，不如授人以渔”赠人玫瑰，手有余香”，物种园不仅把荷花种苗销往了全国各地，还为种植户进行技术指导，极大地扩大了武义十里荷花物种园在全国的影响力。越来越多的普通老百姓也开始懂得欣赏荷花的美，庄园、私人庭院、小村庄小景区等等，渐渐植入了既能净化水质，又能观赏创造效益的荷花。

“目前，物种园与全国500多家寺院有合作关系，今年以来，已经两次登上“学习强国”平台，中央电视台一台于6月25日也播出了物种园的新闻。”王核的脸上写满了自豪与自信。

莲花王国正一步步实现，新的构想已出炉

是荷花圆了王核的一个梦，还是王核成就了荷花的新生？不管怎样，大家都看到这样一个事实：因为有物种园这些年来坚持不懈的努力，昔日的宣莲如今已经重现生机，并且多姿多彩。

经过几年时间的培育，拥有上千个品种的物种园荷花，每年花开之际都会吸引众多国内外游客前来观光游玩。

景区开放期间，民宿、餐饮业都纷纷被带动了起来。值得一提的是，物种园逐渐打造成了国内荷花观光、绘画写生、摄影、影视拍摄、诗词创作等极具代表性的基地。另外，物种园还充分利用柳城丰富的宣莲资源，优化荷产业结构、提高莲农种莲积极性，对促进劳动力就地转移、增加农民增收新途径、推动县域经济发展产生了重大影响。

“把兴趣做成有挑战的事业，让世界更美好。”王核的莲花王国梦，正一步步变成现实。他说，希望再通过3年至5年的时间，以荷花物种园为龙头，充分利用当地土地资源丰富、自然生态环境优越的地域优势，将生态农业与旅游、科技和文创进一步融合，建成工业反哺农业的典型代表，重新让“宣莲”这个老字号百年品牌在中国莲文化领域占据重要地位。同时，引导农民种植结构调整，带动更多农民共同致富，更好地推动武义莲文化科技产业发展。

我们佩服王核的理想境界，更为他的孜孜追求点赞！