



# 中行福费廷业务服务外向型经济

## 操作便利、放款快速,解决开证银行额度不足的问题

记者 舒姿

某进出口有限公司是我市出口大户,主要出口电动工具到尼泊尔、斯里兰卡等国,多以远期信用证结算。企业有办理福费廷业务的需求,但囿于开信用证的银行额度不足,一直无法办理。原来担心这笔业务能否顺利办理福费廷业务,我幸好来永康中行咨询,得知可办该业务,可以说解了公司的后顾之忧。该企业经营者胡先生表示。与胡先生一样,今年,中国银行永康市支行已为全市10余家外贸企业办理了福费廷业务,高效的服务效率受到了企业的好评。

据了解,福费廷业务通常是指外贸企业收到国外客户开立的远期信用证,按照信用证要求交单,并获得开证银行的付款承诺后,交单银行无须占用企业的授信额度,直接为企业融资。外贸企业通过福费廷业务,可以在持有远期信用证的情况下,实现提前收汇,解决了资金短缺的问题,还能间接规避汇率波动带来的风险,提高业务能力。但在实际操作中,银行办理福费廷业务往往需要占用开证银行的额度,受开证银行额度的限制,不少企业无法办理福费廷业务的情况屡见不鲜。

为全面满足外贸企业的福费廷业

务需求,响应国家扶持外贸企业的号召,中国银行积极探索福费廷业务的多元化发展之路,除直接办理福费廷业务模式外,在开证银行无授信或额度届满时,外贸企业也可在中国银行永康市支行办理银保福费廷融资业务。相关办理流程是在开证银行无授信或额度届满时,中国银行通过与中国出口信用保险公司的密切合作,代外贸企业向中信保投保,再为企业办理福费廷融资业务。

据了解,银保福费廷融资业务操作便利、放款快速、融资成本合理,广受外贸企业好评。更多详情请咨询中国银行永康市支行国际结算部。

## 工行融e购 6·18 鲸彩 大优惠来了

40万份优惠券等你来领

记者 舒姿

日前,记者从工行永康支行获悉,融e购6·18鲸彩惠翻天活动定在6月8日至6月28日举行。活动除了能为消费者带来品质过硬、价格亲民的产品外,还将通过线上线下联动、精准助农的方式,缓解疫情对实体经济带来的冲击。

工行工作人员介绍,融e购日常优惠活动比较多,但力度都比不上这次6·18活动大促。那么,今年融e购大促包含哪些优惠?记者了解到,今年融e购预计发放40万份全会场满减优惠券及千万张福利电子券,涵盖品牌精选商品、贵金属、积分兑换、免息分期等。对于新用户,还有不同额度的体验券可以领。

值得一提的是,在本次活动中,同一用户可叠加享受满减、通用券、商户券等多重优惠,外加积分抵扣后,数百款品牌商品甚至能以零元的价格入手。比如,一款商场价169元的水壶在融e购上享受拼团价109元、满49元立减10元、电子券满99元减50元和积分抵扣等四重优惠后,就可以零元到手。近几年,随着工行在手机App业务中不断发展,在电商圈也取得了不俗的成绩。记者从工行2019年年报上看到,融e购在去年进行了2.0改版升级,截至当年年末,用户数突破1.46亿人次,也就是每10个人中,就有一个人下载了工行融e购App。

融e购作为工行的电商平台,除了带货,还一直坚持着“电商+企业”的场景建设。在融e购首页,工行开设了扶贫专区,本次6·18活动秉承“每季有主打、每省有特色”的活动模式,覆盖29个省100余县的247个商户,帮助优质农产品打开线上销路。工行通过“线上+线下”的方式聚焦用户需求,有效地解决用户线上购物体验难的困扰,得到用户肯定。



扫码进入6·18主会场



扫码下载融e购APP

## 多位农行理财师分享投资心得 切勿为了赚大钱而盲目投资

记者 舒姿

连续数周,几位农行永康市支行的理财师借本报分享了投资心得,受到投资者欢迎。昨日,又有几位农行永康市支行的理财师与记者分享了自己的投资心得。

方仙凤是永康农行龙山支行的理财师,她倡导理财是一种对待生活的方式,擅长为不同类型的客户提供资产配置、理财规划等建议。她认为,资金是否合理使用,是相对于每个人而言的。同样的资金在不同时间、不同地点,所带来的效益是不一样的,因为有些人选择用于投资,有些人则用于消费。而理财能让资金使用合理化,理财源自生活的点点滴滴,一个正确的理财观,能更好地帮助人们实现生命周期内的不同目标。

方智凯是永康农行芝英支行的理财师,他提倡每个人都应树立正确的理财观,擅长为不同类型的闲置资金做出合理规划。他认为,理财是一个长期的过程,短时间内的盈亏不代表全局,同时,投资者也不要想着一夜暴富。投资有风险,高回报必然伴随着高风险,投资者需要在自己能承受的范围内选择理财产品。理财是在保障基本生活质量的前提下做出的选择,不要为了赚大钱而盲目投资。

丁笑笑是永康农行象珠支行的理财师,她常对投资者说:你需要时,我都在。她擅长为不同类型的资产配置、理财规划、养老规划等提出意见和建议。她认为,理财产品五花八门,种类繁多,选你需要的,很多人买的,不一定是适合你的,要选适合你的。投资有风险,分散风险,提高保障,投资

者才能获得有效的收益。理财不是一蹴而就的事,大家要养成理财的习惯。

胡陈焯是永康农行长城支行的理财师,他提倡让理财进入投资者的日常生活,擅长为个人投资者提供理财规划。他认为,一个人的财富是有限的,但通过理财可以实现财富的保值增值。其实,理财并不难,只要投资者主动了解理财知识,然后根据自身的情况对资产进行合理配置并不断优化,就能有效地规避风险,获取收益。



### 普及金融知识 安全守住钱袋子

近日,兴业银行永康支行组织员工开展普及金融知识,守住钱袋子宣传活动。本次活动重点介绍银行卡用卡安全、防范电信诈骗及反假币等知识。

记者 舒姿 摄

## 稠州银行“迎端午做香包”活动将走进芝英

记者 舒姿

记者了解到,本周四,浙江稠州商业银行永康支行将在芝英三村广场举办迎端午做香包活动。

在现场,传承香包制作手艺的同时,结合普及金融知识万里行活动的要求,稠州银行工作人员将向群众宣传反假币、反洗钱、反诈骗等金融知识,增强他们的风险防范意识。

据悉,近年来,稠州银行积极开办老年人智能手机学习班、慰问环卫工人、参与“一杯水”公益活动等,展现了新时代金融系统单位勇担社会责任的良好风貌。