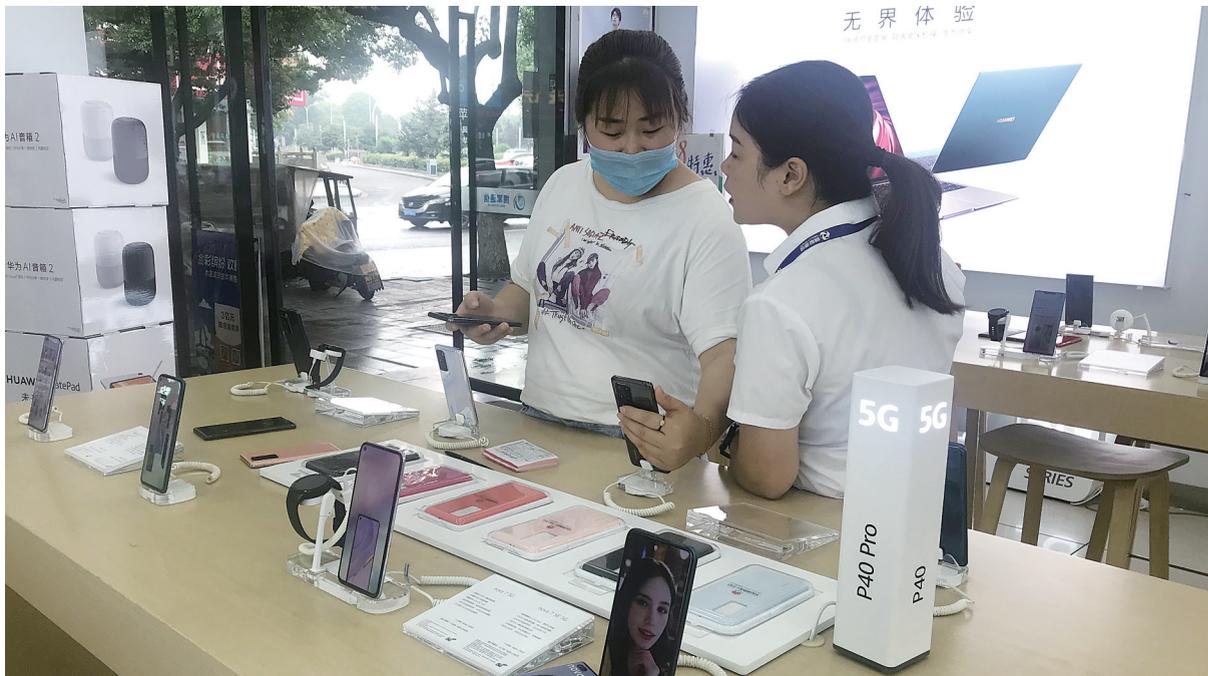


# 5G手机价格快速下行 三大运营商资费相继下调 我市换机热潮为啥迟迟没有出现

去年6月6日,工信部正式发放5G商用牌照。一年间,5G建设与终端销售发展迅速。

5G网络建设日新月异,华为、OPPO、VIVO等手机厂商谋定后动,以机海战术试图迅速站稳市场。随着5G手机的密集发售,价格也在快速下行。一度高不可攀的5G手机,慢慢地进入普通消费者的视野。我市5G手机的销售情况如何?近日,记者就此进行了探访。



消费者在选购5G手机

记者 舒姿

## 5G手机价格 下行至2000元以下

消费者选购5G手机的热情程度,几乎由其价格来决定。可喜的是,近来5G手机不断出新品,且价格快速下行。

目前,店里售出的60%是5G手机,实惠的5G机型价格已在每部2000元以下,比较符合普通顾客的购买需求。市拥军通信设备有限公司总经理应拥军告诉记者。从时间上看,每年的春节期间是手机市场销售旺季。从上一年12月开始,手机厂家就会将货源准备就绪,而经销商则铆足劲销售。但今年受疫情影响,手机销量骤降。不过,好在手机厂家加快了中低端5G机型的入市速度,经销商挽回一些销量。

晟君手机连锁店店长叶胜宝告诉记者,店里在售的机型95%以上是5G手机,华为、OPPO、VIVO三个品牌占据了销售榜前三。在售价上,5G手机也不再高高在上。店里还接受金华市发放的家电类消费券,且加倍抵销,促进了一波销量。

据了解,5月底发布的5G手机Redmi 10X售价仅1599元,将5G手机价格拉至新低。今年上半年发布的小米10青春版、华为Nova7等,都将潜望式摄像头应用在了2000元档的5G手机上。6月5日,OPPO正式发布了5G视频手机的OPPO Reno4系列,定位在3000元价格档。VIVO则推出了5G舰队阵营,2月以来发布的Z6、iQOO 3和NEX 3S三款5G手机,实现了2000元至6000元价格段的全覆盖。

叶胜宝认为,以后超过2000元的手机里面,顾客不太会选择4G的了,因为这钱完全可以买部不错的5G手机。5G手机进入了蓬勃发展期,这对消费者是一种利好。

中国信通院的数据显示,4月国内市场5G手机出货量1638.2万部,占同期手机出货量的39.3%;上市新机型22款,占同期手机上市新机型数量的45.8%。目前,全国共有130款5G手机获得入网销售许可,仅4月一个月,5G手机用户就增加了700多万。我们通过数据对比不难发现,现在5G手机新品基本占据手机市场新机型的半壁江山。

## 5G手机推广,没有预想中的迅猛

记者了解到,5G商用的发展速度远不及当年4G商用时的发展速度。

应拥军是我市较早从事通信设备行业的经营者之一,至今已有二十余年,对手机通信设备市场的变化较为熟悉。他坦言,4G商用具有划时代的意义。那时,他店里天天门庭若市,消费者赶着来买手机。相比之下,5G商用发展没有想象中的迅猛。究其原因,主要是不怎么亲民的价格。最早的5G手机每部起码五六千元,高的上万元。高昂的价格直接成为消费者下单的障碍。而4G商用时,高中低档手机同时上线,各种价位都有。另外,三大运营商的5G套餐价格也较贵,而在4G商用时,他们推出不少优惠套餐,促销力度也很大。

还有一个重要原因,4G商用,手机

跨越到了智能时代,对消费者吸引力大。反观5G商用,在不少消费者眼里,只是对功能作了简单提升。他们对网络速度、信号覆盖率等没有特别大的要求。

记者还了解到,目前5G虽然已实现我市城区及部分镇(街道、区)的覆盖,但用户在实际使用中,发现依然还是有不少漏洞。这种现象的出现其实和5G本身的技术有关系。5G使用的是高频段,在覆盖范围上信号会出现衰退现象。比如,同样覆盖一个区域,5G需要的基站数量超过4G。虽然目前运营商已有微基站和小功率多点覆盖的方案,但都需要一定时间和技术改进。5G想要达到目前4G的覆盖率和稳定性,需要一个过程。而对长期生活在乡下的消费者来说,他们目前肯定不会选购5G手机,因为周

边还没有5G信号。

5G商用推广的快慢还与手机生产商生产速度相关。比如,OPPO公司在2G转3G、功能机转智能机时,把2G所有新产品全部砍掉,集中精力转到3G上去。转4G时,该公司有三四款机同时上4G产品。今年,OPPO确定在国内市场不会再推4G新品,中低端机型也将全面5G化。

同时,OPPO公司表示,它已不再是单纯的手机公司。创新智能硬件的持续发布,表明它正在积极打造多入口智能终端,未来它将继续围绕个人、家庭、办公、出行四大场景,布局核心入口,稳步丰富产品布局,打造万物互融的全新智能体验。我们有理由相信,有了手机生产商的助力,5G商用之路会越走越快。

## 5G套餐价格松动,消费者得实惠

近日,记者了解到,5G套餐价格出现松动。为此,记者分别向我市三大运营商了解情况,证实确有打折活动,每家运营商5G套餐都有不同程度的折扣价。

永康电信表示,公司最近有活动,消费者预存100元话费,并保证连续使用24个月,就可享受合约价。例如,每月129元,可优惠至每月79元。与此同时,永康电信强势推出大流量套餐海量卡,前10个月每月只要19元即可享受209G流量,折合为每G0.09元。

永康移动表示,现阶段,新入网5G幸福家套餐的用户可以享受月费折扣优惠。如,幸福家128元套餐,折后只需要每月98元。目前,主流的5G幸福家套餐共设五档,月费分别为168元、198元、288元、388元、588元,内含流量、语音、家庭亲情网、爱看超级会员等多项主卡权益,以及宽带、宽带电视等家庭权益。

永康联通称,每月199元的5G套餐正在做7折优惠,也就是每月139元。此业务仅限于接到中国联通外呼电话的用户办理。对于普



手机店摆放的各式各样的5G手机

通用户,中国联通客服表示,预存200元,保证连续使用24个月,5G套餐价格可以打7折,覆盖各个档位5G套餐。例如,每月129元的套餐活动价是每月90元。但该活动仅能在线下营业厅办理,如用户不能连续使用24个月还要支付违约金。

记者了解到,在5G基站快速开

通下,我市目前5G用户已有一定规模。我市三大运营商公布的最新数据显示,永康电信、永康联通已联合建设5G基站188个,6月底前完成208个;永康电信5G套餐用户数为1.1万户,永康联通5G套餐用户数为4800户;永康移动已建设5G基站363个,5G套餐用户数为3.6万户。

永康市创建文明卫生

永康日报

宣