请进来走出去为行业转型聚集力量

举办暖心年会 我市企业如何支招 系列报道之二

人生第一次年 会照走一个。近日, 市民小胡在微信朋 友圈发布了一张与 蔚来汽车CEO李斌 的合影。照片一发, 炸开了锅,引来无数 围观者点赞。

记者 舒姿

创意点子多的年会 车主最喜欢

14日,小胡与其他4名车主结伴去义乌参加了蔚李 于有年友会。那天见到李斌时,170余号人都好激动。李 总很友好,一走进来,就和车 主握手。对我们的提问,有问 必答,互动频繁。小胡说,他 对这人生第一次参加年会体 验感非常好。

他们是在年会举办的前两天知道李斌会来,大家都很兴奋。蔚来公司准备了不少礼物,以抽奖的形式发给到场的车车

小胡说,温馨的布置,震撼的音乐,李斌亲临现场内景、这些记忆至今还久久知在脑海里不能忘去。参时,他通过蔚来品牌动动。这些记式,是一个人参官,发现大家都玩得很虚力,发现大家都玩得不虚力,不仅结识了很多新朋友,感受到积极向上的生活氛围。

与小胡一样,市民小陈也参加了一场丰田汽车举办的年会。他说,年会中可以带家属一起去,真的是太贴心了,平时没空和家人一起出去游玩,借这次活动正好和家人培养感情。

这几年,越来越多的市民参与到各类年会活动中,尤其是那些创意多、玩得嗨的活动最受青睐,年会大大丰富了他们的生活。



永康宝驿年会场景(资料照片)

热心车主参与办年会,热闹齐开年

2020农历新年来得比往年早,不少在永康办年会的车商已在抓紧筹备相关事宜,一来是犒赏辛劳一年的员工。稳住老员工、吸引新鲜血液;二来贯彻明年的发展思路。应对车市的激烈竞争。

去年,我们把客户邀请来和员工一起狂欢,他们还赞助了不少礼物,锅碗瓢盆、酒、电脑桌、衣架,什么都有,真是太客气了。上汽大通永康元龙4S店的工作人员胡鹏英说,有了去年的成功经验,今年他们还是延续去年的方案,与客户狂欢到底。

胡鹏英说,购买上汽车的车主不少 是成功人士、办厂能人,当时就试探问 了问,想不到他们非常热情,好几个企业主表示厂里生产衣架,要多少有多少。后来加入的车主越来越多,那是办得最闹的一次年会。年会办完的第二天,有车主就打来电话说每年办一次好不好?这种形式好,可以认识新朋友、巩固老客户。

据了解,上汽大通年会中主持人和演员全部是公司的员工,有部分车主主动上台表演。年会中设计了抽奖、各类互动游戏,而抽奖礼品大多由车主赞助,并让提供奖品的车主上台颁奖。上台时,车主还能顺便介绍一下自家的产品。这样不仅增加车主之间的资源共

享,说不定无形中还能多个合作伙伴。 这时的车商则充当桥梁纽带作用,做好统筹服务。

无独有偶。明年是永康宝驿宝马4S店成立10周年,该公司早早规划了年会主题 怀旧。该公司员工黄圣洁介绍,年会上,新老员工将一起回望公司发展的黄金10年,更多的是对下一个10年的规划和展望。节目则由员工自编自导自演。这两日,永康国邦奔驰4S店也在策划年会,本次年会他们准备员工和客户分开办,这样能更好规划主题和重点。同时,浙江永奥奥迪4S店的年会也在筹备中。

车商组团办年会,凝聚更强力量

与在永康热闹办年会不同,有的车商选择组团前往区域经销商那里办年会,比如上海、杭州、金华、义乌等地。

今年 永康英豪捷豹路虎4S店的员工照旧会去义乌参加公司组织的年会。该公司工作人员李鹏雷说,团拜会、联谊会、经销商会等,不管怎么叫,与会的人都明白,重点是交流。从最基本的今年业绩完成如何,做了几场成功的客户活动,再到未来的发展之路。这样的话,去的城市越大思路越宽,那些

有用的思路是否可以借鉴回永康,尤为 重要。

当然,如果有幸去参加全国性的年会,档次又不一样了。李鹏雷介绍,碰到车企领导出席的最热闹,媒体的长枪短炮、知名主持人、特邀明星等,重视程度甚至超过新车发布会。年会办得如何,关键看组织者的眼界。眼界决定境界,在年会中体现得特别直接。

相对而言,去上一级地区开年会, 员工收到的礼物档次也是一浪高过一 浪。比如,每年年会的最高潮环节就是抽奖,有品牌汽车、苹果笔记本电脑、最新款苹果手机、欧洲豪华游等,着实吸引眼球。

与捷豹路虎一样,我市不少车商也选择组团参加年会,究其原因主要是可以接触到更广泛的资源,再加上今年车商业绩下滑明显,也是省经费之举。于是,各个年会下来,大家也能从中吸取不少营养,强健自身的同时,为来年更好经营做准备。

寒冬中 汽车人谋求行业新突破

当然,与上面热闹办年会不同,不少车商表示无意办年会。他们比较务实,有的忙着卖车,有的忙着转型,除了必要花费外,能省则省。

与往年相比,今年车商办年会的热情降温不少,即使举办年会,在花费上也比较精明,有的干脆找外援。

越是在行业大变革时期,越需要优秀汽车人共同努力,共克难关。浙江永奥奥迪4S店工作人员胡昭君坦言,趁着年会,公司准备储备一批人才,希望老员工能带来新员工,尤其是有新思想、勤学苦干的年轻人。

信心比黄金还宝贵。不少车商员工表示,虽然年会不办了,但他们还是会坚守岗位,坚定信心,为客户和行业创造价值,兑现当初从业的初心。另一方面,车商也在提升客户体验,提升服务水平,不断拓展发展空间。



我市车友参加蔚来浙中车友会,与蔚来汽车CEO李斌(右)合影。