

以工具创新促“敢贷、愿贷、能贷” 浙商银行微小企业ABS “旭越2019-1”成功发行

7月18日,由浙商银行发起的旭越2019年第一期微小企业贷款资产支持证券(下称旭越2019-1)在银行间市场成功发行。

这是该行继去年12月的首单小额分散型证券化产品旭越2018-1后,再次成功发行一期旭越微小项目。公开信息披露,本次旭越2019-1证券发行总金额23.33亿元,对应基础资产为浙商银行小企业主贷款,根据主承销商统计,该产品在簿记当日受到了市场投资人的高度认可,超过20家投资人踊跃认购,优先A档及B档证券均获得了超3倍的认购量,优先A档最终票面利率为3.2%,是发行过的同类产品中最低。

通过连续发行旭越微小项目,浙商银行以资产信用替代主体信用,成功为小微企业架设了直接融资的畅通渠道,运用金融产品工具创新,将支持小微企业、服务实体经济的初心和使命落到了实处。

深耕小微金融 蓄力小微信贷资产证券化

年初召开的央行金融市场工作会议指出,要以服务实体经济为导向,积极推动金融市场规范健康发展,注重发挥债券市场在支持实体经济的作用,稳步发展资产证券化。

连续两度成功发行的旭越微小项目,正是这一会议精神的具体展现。它主要聚焦小微企业信贷资产证券化,着力为小微企业打通直融市场通途。

旭越微小项目的发起机构浙商银行,始终视支持小微企业、服务实体经济为天然使命。据浙商银行普惠金融事业部总经理叶海靖介绍,该行自

2006年设立全国首家小微企业专营支行以来,数十年如一日在小微金融领域精耕细作、持续发力,实现了小微金融的逐年稳步增长和资产质量持续优良。

截至2019年6月末,该行普惠型小微企业贷款余额1576.19亿元,较年初增长12.12%;贷款户数8.12万户,较年初增加0.70万户;不良率仅为1.06%,普惠型小微企业贷款规模占比及资产质量水平在18家全国性商业银行中均位列前茅。

基础资产安全优质 大数法则内嵌普惠初心

和此前发行的旭越2018-1类似,旭越2019-1以浙商银行内借款人授信额不超过500万元的小企业主贷款为基础资产。公开信息显示,本期证券入池资产囊括了915户借款人的982笔贷款,单笔贷款平均金额238万元。小额、分散的资产构成,不仅充分满足统计学意义上的大数法则,也深层嵌入了支持小微的普惠初心。

该产品的交易结构,是将上述小微企业贷款资产委托于信托机构,设立特殊目的信托发行可交易证券,以信托财产所产生的现金作为还本付息的有力保障。

资产证券化本质在于通过真实出售、破产隔离,用资产信用替代主体信用来发行证券。银行将经历过周期考验、历史表现较好的优质资产,创设为证券化产品,接受公开市场投资人的审视及定价。该产品存续期兑付表现也验证了基础资产借款主体的履约能力。日前,旭越2018-1刚刚完成最后一期分配,整个资产池1058笔只有7笔出现过逾期。旭越2018-1还被

CSF(中国资产证券化论坛)评为信贷类年度新锐奖。

守初心、担使命 以工具创新促 敢贷、愿贷、能贷

得益于上述基础资产遴选、产品结构设计以及存续期兑付表现,旭越2019-1从推介开始,就受到了银行、券商、基金等各类市场投资机构的认可和青睐。在主承销商中信证券资产证券化业务线执行总经理俞强看来,较低的发行成本正是市场投资人对发起机构基础资产运营能力和后续作为资产服务机构履约能力的认可结果。

梳理公开信息发现,浙商银行是唯一一家在市场上连续发行过两期小微信贷资产证券化项目的全国性股份制商业银行。之所以持续发力于小微证券化,是因为不仅小微企业借此打破了直接融资的坚冰,银行也通过资产证券化盘活了存量资产,加快资金周转,提高资金使用效率,在不增加负债、少耗用资本的条件下获得了融资的渠道,把风控技术和基础资产运营能力持续转化成为获取经营资源和融资条件的生产力,从而进一步提升其小微企业服务能力。

服务小微企业是浙商银行深化不忘初心、牢记使命主题教育的具体实践。在坚持小企业业务专业化经营、加快小微金融平台化经营和线上化转型的同时,我们正不断地把优质信贷资产推向直融市场,帮助企业降低融资成本、优化融资结构,通过这种工具创新,更有力地推动金融机构对小微企业的敢贷、愿贷、能贷,实现小微金融高质量发展。浙商银行投资银行总部总经理沈滨说。(朱健)

建立线上+线下、 短期+长期、信用+担保 的全方位融资体系 永康工行 普惠小微企业

记者 舒姿

近年来,永康工行切实贯彻落实关于支持普惠金融发展的方针政策,彰显国有大行的社会责任。对于优质小微企业客户,工行贷款利率接近基准利率,大大降低了企业财务成本,真正做到普惠小微,惠及民生。据了解,今年上半年,永康工行新增小微企业贷款5.55亿元。

e抵快贷真的很快。工行推出e抵快贷以来,该产品深受客户好评。客户可通过网银申请贷款,线上进行押品评估和贷款审批后,办妥相关抵押登记手续就放款。网上银行就可以申请,无须跑银行,手续简单,办理速度快。值得一提的是,个人版e抵快贷从贷款申请到放款,只需一两天。

中长期网贷通,一次办理,多年可用。网贷通随借随还,就像办了一张大额信用卡,需要时到网银提款,资金充裕时网银还款,在保障企业周转资金充沛的同时降低了企业的财务费用,深受客户认可。另一方面,网贷通一次办理,多年可用,额度可循环,企业没有转贷的后顾之忧。

经营快贷无需抵押或保证。除了传统的流动资金贷款和网络融资业务,永康工行在信用贷款上加大了产品开发力度,先后推出金融资产贷、结算贷、泛交易链、金融资产支持、商户贷、税务贷等适应不同类型客户的信用贷款产品,扩展了信用贷款适用范围。

该行利用企业的大数据给予客户信用贷款额度,有效解决企业临时性资金需求,最高可贷200万元,期限不超过12个月,网络提款,随借随还,且无须抵押和保证等其他担保方式。截至目前,永康工行已储备符合信用贷款条件的客户700多户。

无本续贷让转贷不再难。为解决企业转贷难的问题,工行还推出了无本续贷产品。只要信用等级、贷款分类等满足工行无本续贷要求的企业,无须准备或拆借转贷资金,用续贷的资金即可归还原贷款。

一直以来,永康工行走进企业,走进各大园区和市场,不断扩大产品信息宣传,提高公众对工行金融服务的认知度。经过长期努力,工行已建立起线上+线下、短期+长期、信用+担保等全方位全周期融资产品体系,满足不同小微客户、不同发展阶段的融资需求。



泰隆银行 公益理发

每月17日,泰隆银行金华永康支行都会组织理发师在行门口,免费为有需要的市民理发。该项公益义剪活动,得到周边市民的欢迎。

记者 舒姿 摄

恒丰银行举办 小小银行家 活动

记者 舒姿

近日,为培养小朋友们正确的金钱观和理财观,恒丰银行金华永康支行举办了一场恒丰未来之星小小银行家主题体验活动。

活动通过寓教于乐的形式,让小朋友们感受了一次愉快又有意义的金融之旅。工作人员首先带领小朋友参观

营业大厅,熟悉区域布局和功能。在自助存取款区域,乐于接受新事物的小朋友们对ATM自助设备产生了浓厚兴趣,工作人员详细讲解了注意事项,并让每位小朋友亲自体验取款流程。

参观完营业大厅,工作人员引导小朋友们学习银行服务礼仪七步曲,他们的动作从最初的不协调到后来的整齐划一,认真敬业,让前来办理业务的客

户们称赞不已。

在工作人员的指导下,小朋友们还学习了识钞、点钞等,并通过问答环节,增加互动,现场气氛活跃。

本次小小银行家主题活动,不仅给小朋友们带来了一次独特的社会体验,更拉近了银行和客户之间的距离,让更多人感受到恒丰银行的用心和暖心。