

永康工行与市退役军人事务局签署战略合作协议 15 亿元专项资金支持退役军人创业

□记者 舒姿

4月19日,市退役军人事务局局长李贵江和永康工行党委书记、行长陈进荣共同走向签约席,代表单位签署市退役军人事务局与永康工行战略合作协议。永康工行将设立15亿元的专项资金支持退役军人创业。

今年3月,工商银行总行与退役军人事务部签署拥军优抚合作协议,承诺为军人家属、退役军人和其他优抚对象提供优先、优质、优惠的金融服务,形成‘让军人成为全社会尊崇的职业’的社会价值导向。

据了解,5月底前,我市将完成市镇村三级退役军人服务保障体系建设,全面建成退役军人服务‘两站一中心’,其中一项重要职能,就是要推进退役军人就业创业。

签约仪式上,陈进荣表示,该行坚持关心关爱军人,将‘双拥’和军民共建工作贯彻到日常工作中。此次与市退役军人事务局签约,拓宽了金融服务渠道,彰显了工行为退役军人提供金融服务的信心与决心。

陈进荣说,永康工行推出了一系列针对退役军人的金融产品。“工银军魂卡”面向现役军人、退伍军人、军属等人群发行。“购建贷”是用于满足他们构建商业用房、厂房、购置机器



设备等,或置换为构建商业用房、厂房、购置机器设备等形成的负债性资金的融资业务,最高可贷1000万元。“工银商友卡”可接受退役金、回乡补贴等各项退役经费,可办理汇款、消费、结算、理财等业务。

李贵江说,永康工行提供的金融服务,是对退役军人服务工作的有力支撑,为全市退役军人提供了更好的优待服务,使更多的退役军人享受到国家的普惠金融政策。

永康工行不仅对退役军人、军属和其他优抚对象及其创办的企业提供费用优惠,还提供对公结算、电话银行、网上银行、国际结算、信用卡等金融服务及资金归集、托管、理财、企

业年金等增值服务。并将在全市工行营业网点设立专门窗口,在明显位置张贴军人、退役军人依法优先标识,对持有专属银行卡的客户开通绿色通道,提供优先服务。

“我1982年入伍,1984年退伍后创业。当时私营企业很难在国有银行开户。难得的是,1990年永康工行向我伸出了援手,提供我人生第一笔贷款。从此,我与永康工行开始了20余年的合作关系。工行是企业发展的坚强后盾。”市丽州电力安装有限公司负责人周绍毅在签约仪式上深有感触地说,公司先后建起白云工业区的厂房,2000年建起云溪间文化创意园。

工行大力发展普惠金融业务

建立线上+线下、短期+长期
信用+担保等全方位融资体系

□记者 舒姿

近年来,永康工行切实贯彻落实关于支持普惠金融发展的方针政策,彰显国有大行的社会责任。对于优质小微企业客户,工行执行月利率不高于4厘,大大降低了企业的财务成本,真正做到普惠小微,惠及民生。

不断创新信贷产品。除了传统的流动资金贷款和网络融资业务,永康工行在信用贷款上加大了产品开发力度,新推出五种适应不同类型客户的信用贷款产品,扩展了信用贷款适用范围,有效解决企业临时性资金需求。五种金融产品,最高可贷200万元,期限不超过12个月,网络提款,随借随还,且无须抵押和保证等其他担保方式,让每一个小微客户都能找到适合的金融服务产品。目前永康工行已储备符合信用贷款条件的客户700多户。

金融资产贷是基于客户的存款、理财等金融资产及相关数据,为持有工行日均金融资产超过一定金额且信用状况良好的小微客户提供线上小额信用贷款。结算贷是基于客户近三年在工行结算流水数据,由系统产生推荐金额。税务贷是基于企业在工行的代扣税费数据为客户核定贷款额度。交易贷是基于产业链中的信息流、物流、资金流等数据,为核心企业及龙头企业(平台)上下游客户提供的线上小额信用贷款。商户贷是基于商户账户结算、收单交易、经营业主资信情况、商户所在专业市场、区域情况等信息提供的贷款。

基于这些产品,新开户企业主可以通过大数据提供一个小额信用贷款额度,等企业结算、缴税记录正常后,可以根据企业的开票纳税信息或者结算信用积累,配套最多200万元的纯信用贷款额度,等客户经营有了起色,拥有一定资产实力后,就会帮客户设计“网贷通”“e抵快贷”等循环贷款产品,根据客户性质、所处行业、商业运作模式、产业链资金需求以及可配套提供的风险防控手段等,还可以整合系统资源,设计个性化场景融资服务方案。

经过长期努力,工行已建立起线上+线下、短期+长期、信用+担保等全方位全周期融资产品体系,满足不同小微客户、不同发展阶段的企业融资需求。

值得一提的是,工行新推出外汇结算产品“日溢金”。客户收到外汇后,通过该产品的办理,可获得100BP~120BP的价格补贴,即每100万美元至少增加1万人民币的收益,该产品没有任何损失风险,受到众多外向型企业的好评。

一直以来,永康工行整合社会各方资源,积极构建普惠金融服务生态圈。通过走进企业、走进园区和市场,不断扩大活动及产品信息的宣传面,提高社会公众对工行金融服务民营、服务普惠的认知度。

永康农行积极践行服务“无小事”

工作人员上门为受伤住院客户签署授权代理书

□记者 舒姿 通讯员 徐雯

连日来,永康农行积极开展‘服务企业、服务群众、服务基层’的‘三服务’活动,用心用情为客户提供优质服务。

4月17日,一位满头大汗的中年男子急匆匆地跑进永康农行城西支行营业大厅,手里紧紧地握着农行卡,眼里满是焦虑。他环顾了四周,独自走向自助取款机。过了一会儿,他着急地找到大堂经理说:“同志,我卡锁住了,钱取不出来,这可怎么办,急着用钱呢!”大堂经理一边安抚客

户,一边引导他去超级柜台办理解锁,这时发现该卡不是其本人的。

与该男子沟通后,得知这张银行卡是他的妻子的,而持卡人却因意外事故导致腿部骨折,正在医院治疗急需缴纳住院费。该男子因为太紧张,多次输错银行卡密码后被锁定了。而此项业务又不能代办,银行卡持卡人又在医院无法到网点办理,该男子急得如热锅上的蚂蚁。

考虑到他们急需这笔钱,大堂经理说:“没事的,大叔,只要银行卡持卡人愿意,授权你办理,就能取款了。我这就叫同事跟您去趟医院,签

署授权代理书。”该男子听后舒了一口气。永康农行城西支行立即安排了两名工作人员随该男子到医院办理授权代理的面签工作,随后与该男子赶回网点办理了相关业务,顺利取出钱。该男子拿到钱后,直说:“感谢农行,为你们的服务点个赞。”

今年以来,永康农行通过进企业、进农村、进市场,为两万余名客户提供金融服务,积极践行服务‘无小事’、百姓的事就是大事的服务理念。同时,宣讲防电信诈骗、消费者权益、扫黑除恶等知识,受到了市民的一致认可。

本月第三批国债20日至30日发行

□记者 舒姿

4月份储蓄国债试点“随到随买”,充足供应,市民可以根据自己时间安排购买,这一试点举措得到了投资者的欢迎。第三批国债的发行时

间是4月20日至30日。4月发行的储蓄国债(电子式)为固定利率、固定期限品种,三个批次的同期限发行利率相同,3年期票面年利率均为4%,5年期票面年利率均为4.27%。

据悉,今年6月、7月、8月、10月

份,每个月的10日都有一批电子式国债发售,按年付息、到期还本,均支持提前支取、靠档计息。投资者购买时请携带身份证,到我市各大银行购买,也可通过各承销银行的网上银行、手机银行等渠道买入。

永康华联商厦举办迎‘五一’文艺汇演

□记者 舒姿

4月20日至21日,永康华联商厦在溪心店举办了迎‘五一’文艺汇演暨先进表彰大会。

华联商厦员工自编自导自演了一个个精彩的节目,表达了对生活、

工作的热爱,用文艺表演的形式迎接‘五一’国际劳动节的到来。歌舞、小品《盛世花开》《开门红》《红昭愿》《共享单车的一天》等,吸引了众多观众驻足观赏,给他们带来了一场视听盛宴。

同时,华联商厦还对2018年度

“优秀员工”“忠诚之星”“优秀团队”“优秀店长”“敬业奉献奖”等先进个人和集体进行了表彰。

整场晚会精彩纷呈,弘扬了华联员工“爱岗、敬业、奉献”的精神,展现了他们积极向上、勇于进取的风采。