

我市全面取消企业银行账户许可

开户即时办结 ,当日即可办理首付款业务

记者 舒姿 徐赛瑾

日前 ,记者从市人行获悉 ,自25日起 ,我市全面取消企业银行账户许可 ,境内依法设立的企业法人、非法人企业、个体工商户(以下统称企业)在省内银行办理基本存款账户、临时存款账户业务 ,由核准制改为备案制 ,人民银行不再核发开户许可证 ,该证件也不再作为企业办理其他事务的证明文件或依据。开户银行按规定审核企业开户证明文件、人证一致性和企业开户意愿后 ,即可为审核通过的企业开立账户。

记者走访时发现 ,有的银行网点已在醒目位置挂出宣传海报 ,提醒办理企业开户的客户 ,企业银行账户许可已取消。

永康农商银行财务会计部副总经理方敏说 :前几天有客户来办理开户 ,我们都建议他晚点再来。因为手续会简便不少 ,不用再提供开户许可证。取消企业银行账户许可将进一步便利企业开办 ,优化全市营商环境 ,激发市场主体活力 ,促进我市民营企业、小微企业高质量发展 ,推动金融服务领域最多跑一次 改革。



新规实施后 ,客户顺利拿到基本存款账户信息表。通讯员 方敏 摄

取消企业银行账户许可后 ,企业开户环节进一步减少 ,开户时间由原来的3天缩减为1天。企业银行账户开立当日即可办理收付款业务 ,企业资金周转效率进一步提升。刚为一家企业办理完开户手续的永康农商行步行街网点运营主管陈婵娟说。

市人行提醒 ,企业只能在银行开立一个基本存款账户 ,企业基本存款账户编号替代原基本存款账户核准号使用 ,企业申请开立一般存款账户、专用及临时存款账户时 ,应

向开户银行提供基本存款账户编号。企业变更取消许可前开立的基本存款账户、临时存款账户名称、法定代表人或单位负责人的 ,以及撤销取消许可前开立基本、临时存款账户的 ,银行应当收回原开户许可证原件。机关事业单位、社会团体等其他单位办理银行账户业务仍按现行银行账户管理制度执行。

开户后 ,要按照法律、行政法规的规定使用银行账户 ,不得出租、出借、出售账户 ,不得利用银行账户从事电信诈骗等违法犯罪活动。

工商银行打破贷款时间限制 ,1天也可借

急用钱 瞄准超短期消费信贷

记者 舒姿

面向最短借款期限为2个月、3个月的个人消费信贷市场 ,随借随还、期限最短仅为1天的 急用钱 产品来了 !日前 ,工商银行也进军这一领域。

上述产品形态的前身为 信用卡取现 ,主要针对那些急用钱但却仅需使用几天的人群 ,他们不愿为了超短期借贷去申请期限2个月至3个月的个人消费贷款。

具体来看 ,与工行运行多年的 融e借 个人消费信贷产品相比 ,急用钱 产品主攻 超短期 消费信贷和 预借现金周转 ,借款人可随时还款 ,资金最短使用期限降至1天 ,每日最高提现额度1万元。

据了解 ,获得 急用钱 产品授信须为工行信用卡客户。持卡人可将其信用卡额度不超过50%的金额转入本人同名的工行借记卡账户 ,用于个人消费。也就是说 ,如果

持卡人信用卡额度为5万元 ,其可预借的最高总金额为2.5万元 ,单笔最高5000元 ,每天最高1万元。

该笔业务计入信用卡账单 ,最晚需在本账单周期的最后还款日还款。永康工行个人业务部经理沈珊珊介绍 ,目前工行信用卡账单周期最长56天 ,因此 急用钱 的借款期限为1天至56天。相比目前市场上最短借款期限为2个月、3个月的产品 ,急用钱 填补了期限2个月以下的部分市场空白。

除了借款期限 ,与此前的个人消费信贷产品相比 ,急用钱 还有哪些不同 ?沈珊珊说 ,突出差异集中在目标客户、额度、费率等方面。

针对目标客户 ,工商银行已于2015年正式成立 个人信用消费金融中心 ,后续又推出个人消费信贷产品 融e借 ,最高额度可达80万元 ,最短期限为2个月。

相比之下 ,符合 融e借 产品的客户不一定是工行信用卡客户 ,

也并非所有的工行信用卡客户均符合 融e借 授信门槛 ,但 急用钱 产品的授信目标和工行信用卡客户完全重合。这完善了工行信用卡客户的服务 ,为他们提供短期预借现金周转。

针对授信额度 ,急用钱 的最高额度仅为信用卡额度的50% ,而 融e借 以及消费金融公司、互联网金融机构的个人消费信贷产品则额度稍高 ,但也因借款人的资信状况、借款记录不同存在较大差异。

再看费率。1万元用1天 ,银行只收取5元利息 ,用10天也就50元 ,相比找人借的人情而言 ,这个短期使用费率还是很人性化的。

沈珊珊表示 ,费率的比较只存在于同期限、同类信贷产品之间 ,原则上不同期限信贷产品的利率不存在可比性。借款人可根据自身资金需求的缓急情况 ,结合最终实际产生的费率综合考量。更多详情请咨询永康工行各营业网点。

支付宝给信用卡还款将收服务费

记者 舒姿

2月21日 ,支付宝对外发布公告表示 ,自今年3月26日起 ,通过支付宝给信用卡还款将收取服务费。2000元以内免费 ,超出2000元的部分 ,按照0.1%收取服务费。这是自2016年支付宝提现开始收费后 ,支付宝再次调整收费规则。

以3000元为例 ,减去2000元的免费额度 ,您需要支付的服务费为1000*0.1%=1元。

据悉 ,支付宝调整信用卡还款的规则并非业界首例 ,去年 ,微信开始对信用卡还款进行收费 ,每一笔收取0.1%的手续费。

除了支付宝、微信这两大第三方支付平台提供信用卡还款服务外 ,其实 ,用户使用信用卡发卡行的手机银行APP还款一直是免费的。有的银行不仅对自家信用卡还款免费 ,对他行信用卡还款也提供免费服务。

用户随意打开一家银行的手机

银行APP可发现 ,首页均会出现 信用卡 界面 ,点击 还款 项后 ,可根据提示在线还款 ,操作简便。如果是支持跨行信用卡还款免费的手机银行APP ,按提示点击 转账 页面 ,在页面上输入需要还款的户名、账户、金额等 ,即完成还款。

值得一提的是 ,手机银行APP中还设置了 预约 功能 ,根据提示选择日期、方式、金额等信息 ,每月就可收到还款提醒 ,这样就不用担心信用卡逾期了。

永康农行 各项产品销售 喜迎 开门红

记者 舒姿

春节期间 ,市民朋友存款、购买理财产品和贵金属等金融需求旺盛 ,永康农行为此加快了新产品的上线速度 ,丰富产品种类 ,以满足广大市民的需求。

值得一提的是 ,永康农行还制作了报纸专刊、产品宣传页、产品H5 ,让市民对各类产品的特征一目了然。举办了2019年新春贵金属品鉴会、大型客户答谢会、理财保险沙龙等活动 ,方便市民朋友选购。

永康农行存款类产品负责人吕苗苗说 ,近段时间 ,市民对存单类、理财类产品的需求提升 ,大额存单、安心理财、定利盈等存款产品尤其受欢迎。大额存单利率上浮50% ,定利盈可以随时支取 ,靠档计息 ,理财产品则满足短期的储蓄需求。另外 ,农行还新设了按月付息大额存单 ,以200万元存三年为例 ,每月像 领工资 一样 ,可领6666.67元 ,丰富了利息给付的形式。

今年初 ,贵金属需求量也很大。永康农行贵金属主管应莉莉表示 ,贵金属本身具有投资、收藏的属性 ,加上春节期间 ,亲朋好友之间互赠礼品的需求 ,贵金属市场持续走强。特别是农行自营品牌 传世之宝 系列 ,实物金条单月销售量创了新高。近期 ,永康农行在售的产品包括传世金银、纪念币、珍藏邮票、纳福摆件、吉祥饰品等系列 ,满足市民节日赠礼、婚庆嫁娶、珍藏投资等用途。

截至2月中旬 ,永康农行在大额存单、理财产品、信用卡分期等各项产品销售上实现 开门红 。接下来 ,永康农行将持续聚焦市民金融需求 ,加大产品信息梳理 ,及时推出符合市民实际需求、贴近市民生活的产品。并通过 送戏下乡 妇联主题 村文化礼堂活动 等形式 ,编排金融普及小品、农行快板等节目 ,进一步将金融服务送入我市各镇街区。

青少年专属 存折 丰收· 岁岁存 发行

通讯员 朱玲玲

近日 ,永康农商银行发行了该行第一期定存宝产品 丰收·岁岁存 ,首期发行金额合计1亿元 ,实现了定存宝存款产品的破冰。

丰收·岁岁存 存款产品主要针对16周岁(含)以下青少年 ,是孩子们的专属存折 ,可以培养孩子的自主理财管理能力。1000元起存 ,13个月利率达2.25% ,37个月利率达3.9325% ,具有起点低、可流动等优势 ,打破了传统活期存款产品的禁锢。其靠档计息、自动转存的特点 ,不仅省去了客户转存的麻烦 ,还避免了客户提前支取的利息损失 ,更让客户的资金实现了充分的投资利用。

该产品自推出以来 ,受到了广大家长和青少年的认可 ,前往网点咨询的家长络绎不绝 ,他们表示该产品可以培养孩子的理财意识 ,非常有意。