

# 风云激荡四十年 沧海桑田显本色 吕文广 搏击商海 智在先行

“

每一个成功者的背后,都是苦行僧般的自律和付出。他,30多年来,脚踏实地,致力于将企业做大做强。集团发展道路上的每一个深深浅浅的脚印,都渗透着他的智慧和汗水。不论取得何种成就,他始终勤勉如初,努力在商海中砥砺前行。他承担着一个企业家的社会责任,用行动践行了他的人生价值。他就是先行集团的创建者、掌舵人和董事长吕文广。

近日,在先行集团,吕文广与本报记者分享了他近40年商海风云中的跌宕起伏经历,其中的三段经历颇为神奇,令人感叹。

## □人物名片



民革永康市基层委员会主委,第十届浙江省人大代表,第十届、第十一届、第十二届浙江省政协委员,永康匠心传承导师团导师,现任先行集团董事长。

## 告别老烟枪 自律造就浙商典范

40年前,改革开放的春风吹绿了祖国大地。这一年,17岁的吕文广拜师学艺数月后,开始肩挑秤担,走村串巷做买卖。

1986年,吕文广正式开启了自己的创业之路。从制造出第一只真空保温杯,掀起永康保温杯生产热潮,引领其成为我市八大支柱产业之一,再到投身不锈钢器皿和金属深加工、进出口贸易,吕文广凭着敏锐的商业嗅觉,秉承着“搏击商海,智在先行”的理念,在激烈的市场竞争中占稳了脚跟。

经过30多年的发展,如今的先行集团已成为集多种产业为一体的国家级无区域企业集团。永康生产基地拥有现代化厂房10万多平方米,员工2000多人,先后荣获中国民营企业500强、国家高新技术产业等100多项荣誉,并连续20多年位列永康纳税百强企业。

回首走过的路,总有一些往事让这位商海精英唏嘘不已。

2010年6月20日是一个普通的日子,但对吕文广来说,却是记忆深刻的一天。

当天,作为国家领导人出席加拿大多伦多G20峰会的随行企业家,吕文广到了北京参加出访前的礼仪培训。会上,工作人员强调了一条纪律:出访期间不得随便抽烟。

既然如此麻烦,那就索性戒了。当天晚上,他当众宣布:戒烟了。吕文广说,烟曾是他最好的伙伴,一下子戒了,也不是件易事。像无数戒烟人一样,他也经历过难熬的

时光,但靠着顽强的毅力,他坚持下来了。一周过去,一个月过去了,一年过去了。在别人的怀疑眼光中,吕文广彻底摆脱了对香烟的依赖。

时至今日,戒烟已整整8年的吕文广,说起此事已是风轻云淡的样子。戒烟并不像别人说得那样难嘛!

**旁白**

## 自律是迈向成功的一道重要门槛

有言道,有志者立志常,无志者常立志。任何的成功都不是轻轻松松、敲锣打鼓就能取得的。吕文广能一步步坚定信念走向成功,与他的严格自律是分不开的。面对诱惑,人要学会约束自己克制自己。回顾几十年的风风雨雨,当初和吕文广一起打拼闯天下的人,很多已淡出商战。纵观那些失败者的原因,不自律爱墨摆放纵自我是一个重要原因。

## 最爱跑车间 勤奋小伙偷到拳头

1985年底,在方岩一家冰模厂做了一年业务推销员后,吕文广兼具了人脉和生产技术两大关键资源,老板梦念头越来越清晰。于是,他拿出千辛万苦攒下的积蓄,加上亲戚朋友的帮衬,去工商局注册了属于自己的企业——永康戈阳制冷机配件厂,开始生产销售冰模。

在此前冰模厂做产品推销员期间,企业没有安排车间的活。然而,这对吕文广这个从小喜欢新事物爱琢磨的小伙来说,车间总是充满了吸引力。

那时候厂里有很多人跑业务,每次出差回来,推销员们总喜欢搭伙打扑克,我却有空就往车间跑。时至今日,吕文广回忆起那时的情景,依然是激情澎湃。

那时候,车间实行计件计酬,他去帮工,师傅们产量大增,自然十分受欢迎,而他则在劳动中偷到了拳头。

我是做手艺出身,动手能力强,当时算得上技术活的电焊,上手没几天就学会了。吕文广笑道。

就这样,一年后,他几乎掌握了冰模生产环节中所有的技术活,自立门户的条件基本成熟。

直到今天,吕文广仍会感慨此事。他常会用一句永康谚语告诫公司的年轻人:三个早上抵一工,命不顺你也不会穷。一勤天下无难事。

**旁白**

## 勤奋是通向成功的阶梯

自古就有“天道酬勤”的说法。吕文广没有明确说出是什么时候萌发了当企业家的念头,但他的这段经历告诉我们:勤者能也!也就是说,能力不是天上掉下来的,而是用别人喝咖啡的时间辛苦出来的。这正应了一句流行很广的话,勤奋是通向成功

的阶梯。

## 有诚信讲担当 合作伙伴成莫逆之交

自立门户后,吕文广碰到的最大难题就是缺钱。

4000元办厂,等于白手起家,面对捉襟见肘的尴尬,初出茅庐的吕文广有勇气 and 理想,也有一分钱难倒英雄汉的时候。

有一次,因生产任务急,需购置一批锡锭和铜材料。那时,锡锭已放开统购统销,在市场上能买到,虽说价格比国家牌价贵些,但好在用量不大,还能解决。伤脑筋的是铜带属国家专营物资,市场价格奇高且没有货,只有金属公司和供销社有货。吕文广经过一番努力,终于从市金属公司买到了两捆铜带,可一下子拿不出1000多元的货款。

没有资金,万事难办。吕文广只得硬着头皮去找经理,用自己的诚意和恒心,一趟一趟去磨嘴皮子,最后终于说服了那位严肃刻板的经理,用一张保证月内一次性付清的欠条,赊进了两捆铜带。半个月后,手头凑够了钱,他第一时间就把货款交上了,给经理留了个好印象。自那以后,双方就一直保持着合作关系。

若干年后,这位已成为了吕文广莫逆之交的经理告诉他,当时正是看了他那张忠厚老实的脸和真诚得无以复加的态度才同意的。

滴水之恩,当以涌泉相报。吕文广始终没有忘记这件事。当吕文广的企业做强做大后,材料进货的主动权发生了变换。面对着一个个上门推销材料的客户,吕文广一直坚持从金属公司进货,算是投桃报李。

**旁白**

## 诚信是企业成功的基石

几十年的沧海桑田,让吕文广总结出一条铁律:诚信无价,友情永续。

人要常怀感恩,若没有生命中遇到的这些贵人,也就不会有今天的我。在我有能力之后,我就一直在努力回报他们,回报社会。吕文广始终坚信,即使身处复杂的商海,仍有最真挚与纯粹的友情,永怀感恩之心才能找到真心的合作伙伴,建立起深厚的情谊。

## 尾声

告别了吕文广,在回报社的路上,记者依然沉浸在他刚才的故事和一些名言警句中。40年改革开放,40年大浪淘沙,有多少人功成名就,又有多少人折戟沉沙。当我们书写庆祝改革开放40周年的文章,目的就是寻找成功的基因和失败的教训。那么,下一个40年呢?

愿“先行”一路先行。

□记者 顾国庆 李悦