

2019 版母子款熊猫币吸粉无数

精制版将于12月10日起发行

□记者 舒姿

“今年的熊猫币是母子款，真温馨。”资深投资者王大爷在银行，一边办理熊猫金币的购买事宜，一边说：“一年一买，今年也不例外。”

10月30日，中国人民银行发布公告表示2019版熊猫普质金银纪念币正式发行，这让不少“熊猫币”迷们兴奋不已。

据了解，和往年一样，2019版熊猫金银纪念币也分普制版和精制版，10

月30日起陆续发行的是普制版，共5枚金币和1枚银币，而精制版则将于12月10日起陆续发行，两者均为我国法定货币。

除了现场销售，市民还可通过网购平台选购。如工行“融e购”APP上的一套5枚熊猫金币价格为17203元，销量还不错。不过，熊猫普制金银纪念币是贴近金银价格来定价的，价格随着金银原料价格波动而调整，价格会有波动。价格以最终选购时定价为准。

熊猫币是造币厂生产的，工艺高，也有防伪措施，它的价格接近国际金价。熊猫普制金币的发行量较大，2019年熊猫普制金币每个规格的最大发行量介于60万枚到100万枚之间。精制金币相对较少。

值得一提的是，为了拓宽投资者的投资渠道，引导投资者理性参与熊猫金币的投资，今年9月12日，中国熊猫金币在上海黄金交易所正式挂牌，这也是我国贵金属纪念币发行管理与交易方式的一次重大改革。

永康农行理财师谈如何合理投资理财的高境界是保障足够现金流

□记者 舒姿

很多人认为理财的目的是赚钱，可是永康农行理财师汪婷英却不这么认为，她表示理财的高境界是保障一生的现金流通畅，让生活过得幸福平稳。

那么，如何理财才是合理的呢？汪婷英说，目前市场上的理财产品种类丰富，有股票、基金、债券、国债、黄金、结构性存款等，选择哪种合适，这需要根据每个人自身资金情况及风险承受能力来决定。

上周，汪婷英接待了一位小企业主张先生，他平时忙于生意，欠缺理财知识，卡里的百万资金一直处于活期状态。而他平时只需30万元左右的流动资金。

汪婷英了解客户情况后，先帮张先生做了风险评估。再建议他投资时最好不要把鸡蛋放在一个篮子里，同时根据张先生的资金需求和稳健型的风险偏好，推荐了多款产品。

如今大家的生活节奏快，压力大，身体健康显得尤为重要。汪婷英说，保障是财富管理的基础，一旦患病，收入便会中止，高昂的医疗费也会给家庭带来负担。所以，她建议张先生夫妇选购重疾险“爱康宝”和意外险“爱自由”。

工行‘e支付’成商户收款神器

支付宝、微信、银联云闪付等均可使用

□记者 舒姿

“我用了大半年的工行‘e支付’，一码多用，真方便。”商户陈先生说，只要一个二维码搞定全部支付方式。他准备其他两家分店也用上工行“e支付”。据了解，工行“e支付”是一款商户收款的新神器。不仅为大中小商户提供更多元化的支付场景，也为消费者提供安全、便捷、通用、高效的支付服务。

工行“e支付”支持云闪付、银行卡刷卡、支付宝、微信、手机PAY等多种支付方式，让商户不必再与多个收单机构逐一对接和议价。扫码收款费率仅需0.3%。同时，享受银行级别的清算保障，资金更安全，避免出现第三方跑路风险。

即日起，我市指定专业市场、惠民示范街的商户，申办工行“e支付”商户收款，最高可享收单（含刷卡、扫码）手续费全免的优惠。

另外，永康工行还面向商户推出“e商助梦计划”。“e商助梦计划”是工商银行为“e支付”收单商户提供的综合金融服务方案，助力小微商户扩大经营。具体来说，永康工行为专业市场商户提供了五大综合金融方案。

工行“e支付”产品可为商户提供便捷安全的收付款服务，一站式聚合市面上主流的支付方式，解决支付渠道复杂、资金安全堪忧、周转频繁、结算成本高、前台收款码多、对账不便等困扰。

“季季利3号”产品可为商户提高结算账户沉淀资金收益率，最高可按

央行三年期定期存款利率上浮20%计算，为闲置的资金计息增值。

“经营性贷款”是针对商户及企业主的贷款，目前普惠金融政策下，贷款月利率仅为3.625%，还款方式灵活，支持随借随还，贷款金额最高可达1000万元。

“私人银行”服务可为拥有高额金融资产的商户，提供高端专属、个性化的金融服务。同时围绕商户日常商旅、健康、生活、教育、酒店等需求，享受工行提供的各项权益。

“贵金属”服务可满足商户在特别的时刻，定制特别礼品的需求，同时还是资产投资的渠道之一。

有需要的商户只要拿上自己的营业执照前往永康工行就近营业网点均可咨询办理。



永康建行与公积金管理中心联网

近日，永康建行与住房公积金管理中心实现联网，并与公积金卡数据关联。

今后，公积金缴存客户，通过智慧柜员机、网上银行、手机银行APP等媒介，便可申请信用“快贷”。最高授信额度达30万元。

记者 舒姿

“财富新贵”邮银理财宝即将发售

PR1级现金管理类理财产品,1万元起购,免申赎费用

□记者 舒姿

你还在为资金投向而烦恼吗？近日，邮储银行新推的PR1级现金管理类开放净值型理财产品“邮银财富·理财宝”即将发售。

这是一款什么样的产品？邮储银行永康市支行个人金融部副经理陈艳萍介绍，“邮银财富·理财宝”本金和收益受风险因素影响很小，资金投向低风险的高评级债券和流动性较高资

产，适合风险厌恶型的普通投资者。

该产品申赎灵活，工作日24小时开放申赎，15:30以前申购当日起息，申购资金实时扣款、赎回资金实时到账。产品运行专业稳健，由“日日升”“月月升”等明星团队精心打造。

值得一提的是，该产品具有普惠金融性，认购起点只需1万元，免申赎费用。产品为净值型理财产品，业绩比较基准为3.0%左右。

那么，如何购买呢？客户登录手

机银行，点击“投资理财”项，“理财业务”中的理财超市即可选择购买。总体而言，这是一款由邮储银行全心全意打造的低风险、稳健灵活、普惠理财产品，为客户提供安全、便捷的理财服务，是客户闲置资金投资的好选择之一。

陈艳萍提示，理财非存款，产品有风险，投资需谨慎。

更多详情请咨询邮储银行永康市支行各营业网点。

张先生作为家里的顶梁柱，保额相应多一点，两人的总保费在每年3万元左右。如果发生交通意外最高赔付200万元，重大疾病最高能赔付50万元，能减少意外发生对家庭的打击。

由于张先生平时需要流动资金，汪婷英先帮他签了“活利盈3号”，这样张先生活期资金可以享受定期年利率2.52%，按50万元算，他一年可多出12600元的利息。对他确定一年内不用的50万元资金，汪婷英推荐了一年期的结构性存款，年收益率在3.9%至4.0%，每年有19500至20000元的收益。因为结构性存款是到期才能赎回，以备不时之需，汪婷英还帮张先生配置了30万元的三年期“定利盈”，利率上浮40%，可以提前支取，靠档计息。

了解到张先生有个女儿后，汪婷英推荐其做基金定投，作为爱的陪伴，每个月扣款1000元。其实，基金定投也适合没时间理财，懒得理财或者“月光族”。实现规律投资，强制扣款，强制储蓄，既可以平摊震荡中的市场风险，也可用于未来特定目的费用。

同时，汪婷英提示，理财非存款，产品有风险，投资需谨慎。

同样是在银行存钱，张先生资产配置后，一年可以多出5万元的收益。永康农行产品种类丰富，如果您像张先生一样有理财需求，可以找永康农行各营业网点的理财经理咨询。