



品鉴与采摘相融 果实与苗木同销 异地水果永康产 广丰马家柚卖得火

时下,正是马家柚收获的季节,在古山镇整雅村的春林家庭农场内,树端翠绿、树间挂果,已经成熟的马家柚飘出诱人的果香。因为管理得当,农场迎来了第一次丰产,一些游客正在园中体验休闲采摘的乐趣。在农场入口处,一米见方的桌上堆满了剥好的马家柚,红色的果肉脆嫩多汁,吸引了大量游客品鉴。路口旁,已有许多游客提着装满马家柚的大编织袋,等待农场工作人员称斤算钱。



亲朋好友在林贤炉家中品尝马家柚

记者 徐灿灿

连续四届品鉴会聚人气 游客吃了都说好

这个柚子好,水分多,果肉细嫩,色泽浅红,甜脆可口。刚开始吃的时候有一点点的苦味,慢慢品尝,满口的汁水就在口中爆裂开来,这是吃其他柚子体会不到的。近日,在春林家庭农场的入口处,游客们围着堆满剥好的马家柚果肉的桌子,一边品尝一边与他人交流。

这个马家柚的味道和其他的柚子不一样,我家豆豆很喜欢。来自城区的徐萍萍认真地将果肉去籽,掰下一块送入怀中刚满2岁的孩子口中,只见孩子满足的嚼着,并有节奏的点

着头,连眼睛也眯成一条缝。

家庭农场的负责人林贤炉站在一旁,乐呵呵地看着。我老家在江西广丰,那里出产的马家柚味道很好,销路也广,很多都出口到国外。我考虑到种植马家柚有广阔的前景,就引到永康来种植。林贤炉告诉记者,2011年,他购进了40株马家柚的种苗,开始培育。种植幼苗后,要3至5年才开始结果。

2014年,马家柚开始结果,但数量不多。我想把这个品牌打出去,就邀请亲朋好友过来品尝,形成了第一

届品鉴会。林贤炉回忆,那时候很多人都是第一次吃到马家柚,觉得味道很好,当场买了几棵幼苗回家种植。2015年和2016年,每逢马家柚成熟,林贤炉都会邀请客人到农场免费品尝,由于产量不高,品尝会后鲜有马家柚流入市场,但马家柚的名气渐渐在四周流传。

今年,林贤炉举办第四届品鉴会,来品尝的游客络绎不绝。今年算是第一次丰产,共有32000斤,能够上市销售了。今天来现场采摘的游客很多,但也能满足他们的需求。林贤炉说。



市民采摘马家柚

走薄利多销之路 休闲采摘受追捧

这个形式好,我们在地头上直接采摘带回家,没有中间环节,而且柚子的品质也能看得到。来自石柱镇的刘莉挑了几个马家柚,每个分量都不小。她经常购买柚子,但上农场采摘尚属首次。当得知马家柚有江西果柚第一名的美誉,果胶高于大部分水果,能够美容养颜,清肠排毒,有利自身的健康时,她又多摘了几个,不一会,她和朋友提着满满一袋马家柚向入口处走去。

快快快,这个柚子果皮颜色好,而且很饱满,先给我拍个照再摘。池塘边的一株果树旁,市民何楚芳正和

小姐妹结伴采摘,还拍照发了朋友圈。我们是第一次品鉴会就过来尝过了,去年过来买了10棵苗木回去种,现在还没结果,今天品鉴会上带我的朋友过来尝一下,买一些回去。何楚芳笑着说。

您好,一共是25斤4两,收您100元。您好,您的是37斤1两,总共185元。农场的入口处,工作人员麻利地将游客的采摘成果放到秤上,按重量给出价格,旁边的工作人员手持微信和支付宝的二维码,腰间的小包上放着现金,满足客户的各种付款方式。不少游客提着绿色的大编织

袋,排队等候,不时还交流采摘的心得。一位游客刚摘完一袋,觉得不过瘾,又和朋友进园采摘,还开玩笑说要开一辆皮卡车过来搬运。

在2014年和2015年的时候,马家柚的批发价是6元一斤,由于在永康还没什么名气,我今年给来采摘的客人是4元一斤的批发价,薄利多销,还是要先打出名气。林贤炉告诉记者,这些年的销售额,一小部分来自马家柚果实,大部分都来自马家柚的果苗销售,现在我市的美丽乡村建设如火如荼,很多镇街区都过来购买果苗用作绿化。



市民品鉴马家柚

得益于美丽乡村建设 累计销售苗木3万多株

这个时候适合种植马家柚的二年苗,零售60元一株,一年苗的价格是零售20元一株,100株以上可以再优惠,阿松,带这个老板去看下二年苗。游客们忙着采摘马家柚,林贤炉也没有闲着,不仅要向前来购苗的客户介绍情况,还时不时的接打电话,安排移苗事宜。

从农历八月十五之后,没有一天是闲着的,都是前来购买果苗的客户。林贤炉的脸上满是笑容,他带记者来到一片长势良好的马家柚小苗前:马家柚苗分很多档,从15元到200元不等,你面前的这个马家柚小苗是20元一株,挂果需要等上至少4-5年。目前是50元一株的最好卖,

销量好的时候一天可卖出400多株。林贤炉表示,由于适应性比较强,在丘陵山区,地势平缓,土层深厚,土质疏松肥沃地带,种出来的果实口感很好,所以古山、花街、石柱、舟山等镇街区都来购买果苗,美丽乡村和美丽经济两不误。

除了乡镇有需求,散客也常来购买果苗。我想买几棵把它栽在别墅的庭院里试试。这样不仅可以体验种树的过程,到了成熟季还能吃到自己亲手收的果子,还是蛮高兴的。专程前来选购苗木的胡可倩说。在她的身旁,是来自石柱镇宅果园村的村民应春媛,她绕着苗木仔细看了一眼,决定购买100株苗木。我前几年就听过

马家柚了,现场试吃过觉得很有经济价值,这次是和村民组团来的,先买一批试试。应春媛说。

在现场,面对顾客提出的口味和经济效益问题,林贤炉也耐心的给予解答:通常第3年结的果都不会很好,随着年份的增加,挂果的数量与质量会一年比一年好,所以不用去担心口味的问题,经济效益也会越来越高。到时候我发一份种植细则给你,教你怎么去种。

据了解,从引进种苗至今,林贤炉已经累计销售了3万余株马家柚苗木。今年,他的家庭农场里已培育了60多亩苗木,可出售的苗木达4万余株,能够满足顾客的购买需求。



游客正在购买马家柚



市民查看马家柚苗