

改革开放40年,就像一直在抒写的感叹号,演绎了一个个精彩的故事。胡济荣一路走来,踏着改革春风不断跨越,突破与创新同行,挑战与机遇交织,既是苦、累、乐的内心情感升华,也是信念不倒、精神不垮、梦想不灭、诚信不丢的创业精神追求,他像弄潮儿,勇于在波澜壮阔的经济商海里乘风破浪,用多个全国第一的故事诠释着阳光灿烂,星月生辉。

需求,企业不断创新的动力 胡济荣 超越自我让基业长青

人物名片

胡济荣



星月集团有限公司总裁,第十届全国人大代表,第十二届浙江省人大代表,金华市政协常委。

披星戴月创业 研发国产发动机汽缸头

上世纪八十年代初,初出茅庐的胡济荣从母亲手里接过古山综合商店店长的担子。

随着改革开放东风劲吹,胡济荣经营古山综合商店风生水起,甚至还扩大了经营范围,将理发、百货批发都一同纳入到商店里头,在古山一带已小有名气。当时综合商店生意很好,营业额迅猛增长。年纳税额一度超过10万元,在整个永康都引起了不小的轰动。胡济荣说,员工工资翻了几番,从每个月30元涨到80元。

然而这并没有让胡济荣满足。1989年,他与二哥胡济深一同创办古山有色金属材料厂(星月集团前身),从此迈入民营经济领域。一个不到100平方米的厂房,12个工人,在这样的一个作坊式小厂里起步。与我市其他企业家一样,胡济荣的身上也充满了艰苦奋斗、永不言败的精神,从办厂开始,就心想着要自主研发摩托车发动机汽缸头。

整天待在工厂里,胡子也不刮,留着长长的大胡子。胡济荣说,到了1993年9月,第一个摩托车发动机汽缸头研发成功并生产推出,成为了我市当时科技含量高的工业产品,更是填补了国内空白,被列入国家火炬计划项目,彻底扭转了日本一统中国摩托车发动机汽缸头的局面,实现了公司的第一次飞跃。

汽缸头推向市场后,就处于供不应求的状态,购买方需要提着现金排着队,不然还抢不到货。火爆的销售场面深深地印在胡济荣脑子里,哪怕时隔20多年,他也记得很清楚,回想那时候的场面,依稀还在眼前。

旁白

研发生产一个汽缸头,在如今或许已不是什么难事。但在当时人才、技术稀缺的环境中,胡济荣能够带领企业研发汽缸头,算是一件不可思议的事情,表明他勇于面对困难和挑战,也是他甘于在苦与累中沉下心来,不怕

失败,求得乐。这样的创业精神,放在当前,更是值得推崇。

追星赶月求突破 多次打破外资企业垄断局面

汽缸头的成功,进一步刺激了胡济荣继续努力求突破的信心。再加上,有的工厂看到了商机,开始挖墙脚,并打起价格战,让市场一度陷入混战当中。尝到头口水的胡济荣反而加快了前进的步伐,改为研发生产摩托车发动机。

当时国内还没有一台自主研发生产的摩托车发动机,也是从日本进口的。为了画好这张白纸,胡济荣从日本购进一台摩托车发动机,把一件件零部件拆开,弄懂发动机构造原理,再次度过了一段没日没夜、追星赶月的研发时光。

研发时光注定是一场磨练煎熬,需要足够的信心与勇气来面对失败。3年时间,失败的次数数也数不清。胡济荣坦言,凭着身上的一股韧劲,任凭困难几重,他和团队都持之以恒,从失败中找原因,反复试验,直至成功。1996年,星月在国内率先成功开发了GY6系列发动机,让国内诸多摩托车生产商用上了物美价廉的国产发动机,无需向外资企业采购。

GY6系列发动机一经上市,就给了胡济荣丰厚的回报。作为一款产品,GY6系列发动机在国内产销量连续多年居全国首位,同时也让星月掌握自主生产摩托车的能力。那些年,胡济荣大胆尝试,在技术攻关、产品研发领域寻求突破。

求突破,也是胡济荣在他的商业板块及创业追求中至关重要的一笔。星月集团在重组莱恩农机后,就注重研发生产能够在国内市场立足的插秧机,打破日本高速插秧机垄断国内市场的局面。对此,星月投资8000万元引进国外先进技术开发插秧机专用柴油机动力,并于2017年研发成功投放市场,成为一匹黑马,一举打破外资企业垄断市场的局面,打响民族企业的品牌。

胡济荣在实业领域里埋头耕耘,以求取得更大突破。这次,星月又做到了,再次成为全国单项冠军。面对技术攻关后取得的成就,胡济荣充满喜悦。但他依然记得,当初投资农业装备研发时,企业里更多的是不赞同、不支持的声音。而这一次,他依旧执着而行,赢得了新的曙光。

旁白

鸡蛋从外打破是食物,从内打破是生命。对于企业家本身或是企业而言,勇于从自身打破,放弃既得,这可以给产品以推陈出新,给企业以旺盛的生命力。胡济荣做到了。他不断超越自己的思维,由内而外求突破,保持产品在行业中的领先地位,让企业在商海中行稳致远。

众星捧月敢于求变 多元拓展实现企业转型升级

从古山有色金属材料厂到星月集团,从创业之初到坚守实业,从创新突破到转型升级,变这一个字是胡济荣在商海中航行的一条密道。拥抱变化、创新思变,胡济荣一直在变。

与其说胡济荣求变,不如说是他敢变。正如上述所说的产品研发一样,胡济荣追求的是人无我有,人有我优,人跟我新的效果。事实上,在企业发展方面,他没有一条道路走到底,而是多元化发展。

正是敢变,胡济荣时常不按常理出牌。他将星月集团多家子公司承包出去,甚至在利润分配方面还拿着小比例,把大比例让给承包者,做着减法。减法的最终目标是,我原来要管5000多名员工,眼下只管几十人就行了,这些人都是管理、技术领域的骨干精英。胡济荣的这招减法,很是奏效。

胡济荣还善于做加法,不断拓展领域,进行产业扩张,通过投资入股等方式,把星月招牌越做越大,做到要面子,更要里子。2010年,星月集团投资、6位留学博士携手打造浙江星月生物科技股份有限公司,如今已被列为国家十二五863计划干细胞和组织工程专项领域的优势单位及组织工程和再生医学产业技术联盟的依托单位。2011年,他还进入生物医药领域,在哈佛大学推出星月计划,设点招募北美地区尖端的生物医药人才。在平湖建立星月生物医药基地,介入肝素等关系国家战略安全的药品研发和生产。从一项项大手笔的运作上,可以窥探到胡济荣的谋略与胆魄确实异于常人。

一场妙趣横生的加减法运算,其释放的能量可以说是超乎想象,也是星月集团转型升级的必要支撑,实现腾笼换鸟,凤凰涅槃。如今的星月集团,涉足动力、车业、门业、工具、地毯、家电、化工、互联网、新材料、房地产、农业装备、生物医药、金融投资等十三大产业,就像是众星捧月一样,乐此不疲。

我们紧紧把握好天气、人气、地气,用好人才、诚信、创新三大法宝,现在看星月,可以说是脱胎换骨,完成了转型升级。就算是说星月迎来了第二个春天,也不为过。胡济荣说,今后,星月集团的发展愿景已经明星月朗了。

旁白

胡济荣常常被业内人士称为企业家的孵化器,原因是他时常充当创业孵化人的角色,投资了一大批创业企业。2013年,胡济荣还入选了2013年度浙江优秀天使投资人10强。胡济荣对转型升级有着自己独到的见解,机制创新是他打出的一张好牌,通过一个个项目创新,完成了企业的转型升级。

尾声

在改革春风的吹拂下,星月完成了原始积累,在转型升级的大道上持续发展。星月迎来发展的第二个春天!胡济荣说出的这句让人欣喜的话语,其底气便是星月产业又实现了一个个突破,站上了一个新的发展平台。

我要给自己交出一份满意的人生答卷。用胡济荣的话说,这40年来,他一边给自己出考题,一边则用行动给出答卷。在接下来的第二个发展春天,踌躇满志的胡济荣定能超越自我,用精彩答卷让星月熠熠生辉,基业长青。

记者 王伟建