

银行主动 瘦身 拥抱智慧金融

移动支付场景再扩张 购买理财产品更智能

记者 舒姿

可以用手机扫码支付吗?黄女士在华丰菜场买了些蔬菜后,向店家询问付款方式,在得到肯定回答后,她打开手机扫码,迅速完成了支付。黄女士所使用的是永康农商银行推出的丰收一码通,它整合了丰收互联、微信、支付宝等支付形式,实现一个固定二维码支持多种支付的收银方式。

随着智慧金融的崛起,银行主动瘦身,轻装上阵,不断将传统的金融服务推向更智能、便捷、高效。如今,客户前往银行普通柜台办理业务的量逐年减少。为此,各银行适时调减网点和柜面数量,增加自助终端,向智慧银行转型。如农行的营业中心里,智能柜员机、智能打印机、智能产品机等智能机器一应俱全,大部分业务均能被覆盖,客户一进来就可快速办好业务。

另一方面,智能理财悄然潜入投资者的身边,这也是银行主动瘦身的举措之一。如工商银行基于人工智能技术的智能投资顾问品牌AI投上线运行。AI投是一款时下前沿的金融科技产品之一,采用大数据、人工智



市民正在体验移动支付的便捷。

能和量化模型等先进技术。客户只需登录工行融e行手机银行,点击AI投,即可轻松享受一键投资、一键调仓等智能化、专业化的投资服务,实现个性化的资产配置。

银行之所以这么有魄力地主动瘦身,主要得益于智慧金融的快速发展。很多常见业务现在都可以通过

网上银行、手机银行等电子渠道办理。再则,通过网点的智能化改造,客户也能通过自助设备办理相关业务。业内人士表示,未来,人工智能与金融的结合还会不断加深,将进一步改善客户服务体验,提升金融服务质量,提供更综合更精准的金融服务,使整个金融体系的运行更高效。

永康农商银行倾情推出 养老贷

申请人年龄放宽至65周岁,让更多人老有所养

记者 舒姿 通讯员 胡潇晗

我市西城街道潜村63岁的农户钱女士符合一次性缴纳基本养老保险的条件,但失地保险、养老保险等共计8万余元的费用让她心有余而力不足。永康农商银行客户经理在日常走访中了解到钱女士的困扰后,向其介绍了养老贷业务,对符合条件的农户最高可获得保险费金额100%的贷款。养老贷无须抵押,子女签字就行,贷款利率低,办理速度快,省心省力,交了保险费的同时还减轻了子女的负担,真好。钱女士感激地说,顺利缴纳养老保险金后,特别感谢永康农商银行的工作人员。现在,她担心的养老问题得以解决,心情倍舒畅。

为贯彻党的十九大报告中提出的加强社会保障体系建设的有关精神,进一步帮助解决当前特殊群体社会保障的实际问题,扩大养老保险覆盖面,永康农商银行积极对接市人力资源和社会保障局,双方联合发文,推出养老贷,旨在让更多市民老有所养。

据悉,永康农商银行推出的养老贷是一款向符合一次性缴纳基本养老保险条件的客户发放,专项用于其缴纳基本养老保险费的个人消费贷款。养老贷利率低、免担保、受益广,有效解决了多数农户一次性缴纳基本养老保险的融资难题。值得一提的是,永康农商银行将借款申请人的年龄从60周岁放宽至65周岁,拓宽了养老金融受益面。

在实际操作中,经过永康农商银行与市社保局的反复磋商探讨,在金华地区率先实现信贷资金封闭运行,贷款资金以受托支付的方式汇入社保缴纳指定专户,借款人养老金及抚恤金则划入放款账户优先用于还款,整个过程环环紧扣、无缝对接,既保证了贷款资金专款专用,又确保贷款风险可控。据了解,截至今年2月末,永康农商银行已经发放养老贷129户,金额1042.6万元。



客户下载 工银e生活 实惠天天享

3月31日前,话费充值翻10倍,充1元得10元

工银e生活是工商银行推出的集生活、消费和金融服务于一体,整合支付、融资、信息中介的开放式、互动型、综合化的移动智能服务平台,致力于为客户提供便捷的金融服务,有效降低商户成本。工银e生活APP自推广以来,相继开展了邀请好友送话费等活动,深受消费者喜爱。

为回馈广大客户,即日起至3月31日,工商银行永康支行推出话费充值翻10倍活动,即充值1元得10元。客户只需成功下载工银e生活APP,新注册账户并首次绑定工行银行卡的客户,选择工银e生活,再通过工行金华地区银行卡支付,享支付1元

得10元话费。每位客户活动期限内享受一次优惠。

同时,工行继续开展邀请有礼第二季活动,成功邀请客户注册e生活并绑卡的,被邀请人获得5元,邀请人每一户获得8元,被邀请人的5元由系统自动发送,被邀请人的8元每周五发送。申请成功后,客户享受各项贴心应用,可在线办卡并灵活用卡,还能一键调额,具备云闪付、自动还款、账单查询、账户安全锁等功能。此外,客户还可申请便捷融资,如账单分期、现金分期、融e借(个人信用消费贷款)等,只要符合条件均可通过。如今,工银e生活各类生活应用涵盖了美

食购物、住宿、出行、加油卡、e缴费、爱购周末境外海淘、热门活动爆款抢购等项目。

工银e生活作为工商银行信用卡官方APP,客户不仅可便捷办理信用卡申请、账单查询、还款、融e借和分期等业务,同时还有手机充值、外卖、出行等多种生活场景服务,享受各项增值服务。详情请咨询工商银行永康支行各营业网点。(客户扫右边的二维码即可线上申请。)



开学季,永康农行理财师给孩子上堂财富管理课

压岁钱巧理财 实现财富财商共成长

记者 舒姿

每逢春节,孩子们在收获长辈满满祝福时,也会拿到一个个装满心意的压岁红包,少则几百元,多则上万元,如何打理好压岁钱已然成了热门话题。小时候,有的家长会将孩子的压岁钱代为保管,实则用于家庭开支。但对于上了小学的孩子来说,他们已具备一定的独立消费能力。家长再强制把压岁钱充公,用于家庭开支,会让孩子产生抵触情绪,孩子也失去了学习理财的机会。

为此,家长或许应该换个方式,让孩子好好学习理财,培养他们的财商。今天,农业银行永康市支行理财师吴丽安就和家长讲讲如何让孩子参与到压岁钱的理财中来,增加他们的自主权,提高孩子的财商,实现财富、财商共成长。

吴丽安说,孩子的压岁钱投资理财时,第一原则是稳,主要用于他们未来教育、成长的花销。结合农行当前中长期的产品,作了如下规划。家长最简单的选择是把每年的压岁钱存起来,即定期储蓄,如农行的定利盈等。再则可选基金定投,每月定期定量投入一定金额,资金经过长时间积累,陪着孩子一起成长,这笔钱可提供其学费,甚至出国留学的费用。

除了基金定投,家长还可适量作黄金定投,每月定投,积少成多。家长可在自己农行卡内开立一个存金通账户,然后每月投一定数量的黄金,黄金可以按月累计在卡内的存金通账户中。等孩子成年了,需要黄金实物时,可以一次性提取实物黄金。假如不需要黄金实物,也可以按照当时的黄金赎回价格折现,手续简单方便。黄金具有抗通货膨胀的能力,属于长期投资的产品。

当然,富裕的家庭还可关注保险理财。农业银行代理的保险产品品种多样,现在最适合孩子投保的是教育、婚嫁金类别的保险。即每年缴纳一定金额的保费,连续缴5年或10年不等,到孩子读大学或婚嫁时就可以领取一定金额的教育金或婚嫁金,期间还有分红与人生保障,是一款不错的压岁钱理财产品。

吴丽安提醒,理财非存款,产品有风险,投资需谨慎。更多详情请咨询农业银行永康市支行各营业网点。